

合作介绍

存支己项目介绍:

*存支己创业帮扶平台为创业者一次性提供多种产品，包括新零售智能收银及互联网营销系统、聚合支付、个人收单产品等。一站式满足商家所有需求，最大程度的增加商户黏性和稳定性。

*合作伙伴 0 加盟费、0 代理费，免去您的成本顾虑。

*避免因产品单一而出现成本高, 推广难, 商户粘性差等壁垒。

*产品免费升级、培训，极具市场经验专家为您进行市场分析，定期培训及分享交流，消灭“我不熟、我不懂、我不会”，随时提供一对一售后服务保障和宣传物料支持，让创业更简单。

*利益共享、增值共赢、共同发展，是存支己始终坚持的理念。

存支己提供创业启动产品：5980 元

产品名称	数量
D2 单屏智能收银系统	1 台
新大陆星 pos 或拉卡拉超级收款宝	2 台
海科融通/联动优势/银盛通传统大 pos	5 台
拉卡拉收款宝/银盛通 mpos	10 台
新大陆二维码台牌	15 个
客无忧二维码台牌	15 个

分润说明

产品	分润
拉卡拉收款宝	万 6 分润
拉卡拉超级收款宝	0.34%结算底价
拉卡拉收钱宝盒	0.34%结算底价
银盛通小 pos	0.545%结算底价，激活一台补 100 元
海科融通/联动优势传统 pos/银盛通大 pos	0.545%结算底价 激活一台机具 200 元补贴
海科融通二维码/闪付 0.38 费率	0.33%结算底价
新大陆 pos 机二维码	0.25%结算底价
新大陆 Pos 机二维码零费率	支付宝万 13
新大陆台牌二维码	0.25%结算底价
新大陆台牌二维码零费率	万 8 分润
新大陆星 pos	信用卡刷卡 0.53%结算底价
客无忧收银系统支付	0.25%结算底价
客无忧收银系统支付零费率	支付宝 0 费率 0.18%分润
	微信 0.2%费率 0.2%分润
停车场无感支付	单个停车场补贴 6000 元
备注：新大陆、客无忧产品系列分润均按公司和代理三七分成	

存支已提供创业启动产品：29800 元

产品名称	数量
D2 双屏+T1 小双屏智能收银系统	3 台
新大陆星 pos 或拉卡拉超级收款宝	5 台
海科融通/联动优势/银盛通传统大 pos	20 台
拉卡拉收款宝/银盛通 mpos	28 台
新大陆二维码台牌	50 个
客无忧二维码台牌	50 个

分润说明

产品	分润
拉卡拉收款宝	万 7 分润
拉卡拉超级收款宝	0.33%结算底价
拉卡拉收钱宝盒	0.33%结算底价
银盛通小 pos	0.535%结算底价，激活一台补 100 元
海科融通/联动优势传统 pos/银盛通大 pos	0.535%结算底价 激活一台机具 300 元补贴
海科融通二维码/闪付 0.38 费率	0.32%结算底价
新大陆 pos 机二维码	0.25%结算底价
新大陆 Pos 机二维码零费率	支付宝万 13
新大陆台牌二维码	0.25%结算底价
新大陆台牌二维码零费率	万 8 分润
新大陆星 pos	信用卡刷卡 0.53%结算底价

客无忧收银系统支付	0.25%结算底价
客无忧收银系统支付零费率	支付宝 0 费率 0.18%分润
	微信 0.2%费率 0.2%分润
停车场无感支付	单个停车场补贴 9000 元
备注：新大陆、客无忧产品系列分润均按公司和代理二八分成	

存支已提供创业启动产品：69800 元

产品名称	数量
D2 双屏*2+D2 单屏*2+T1 小双屏智能收银系统	5 台
新大陆星 pos 或拉卡拉超级收款宝	13 台
海科融通/联动优势/银盛通传统大 pos	100 台
拉卡拉收款宝/银盛通 mpos	50 台
新大陆二维码台牌	120 个
客无忧二维码台牌	120 个

分润说明

产品	分润
拉卡拉收款宝	万 8 分润

拉卡拉超级收款宝	0.32%结算底价
拉卡拉收钱宝盒	0.32%结算底价
银盛通小 pos	0.525%结算底价，激活一台补 100 元
海科融通/联动优势传统 pos/银盛通大 pos	0.525%结算底价 激活一台机具 500 元补贴
海科融通二维码/闪付 0.38 费率	0.31%结算底价
新大陆 pos 机二维码	0.25%结算底价
新大陆 Pos 机二维码零费率	支付宝万 13
新大陆台牌二维码	0.25%结算底价
新大陆台牌二维码零费率	万 8 分润
新大陆星 pos	信用卡刷卡 0.53%结算底价
客无忧收银系统支付	0.25%结算底价
客无忧收银系统支付零费率	支付宝 0 费率 0.18%分润
	微信 0.2%费率 0.2%分润
停车场无感支付	单个停车场补贴 15000 元
备注：新大陆、客无忧产品系列分润均按公司和代理一九分成	

举例分析：

收单收益

假设：普通中小型商户日入 3000 元

保守计算一天发展两个商户

$600(\text{商户}) * 365(\text{天}) * 3000(\text{商户日流水}) * 0.0008(\text{分润}) = 525600$

（备注：此利润分析不包括以下收益：智能收银系统收益、长期持久的营销服务（公众号小程序卡券等自媒体）收入、下级经销商服务收入、各类广告收益）

合作形式：

合作伙伴与公司正式签订合同起，公司负责搭配产品和物流，合作伙伴享有拓展全国市场的特权。

（备注：1.第二次补货，按合作伙伴进货价格表执行；2.根据合作伙伴每月产生的分润，公司可为合作伙伴进行相应数量的免费铺货；3.考核时间内，首批搭配没有激活的产品，按相应分类抵扣万 2 分润。）

