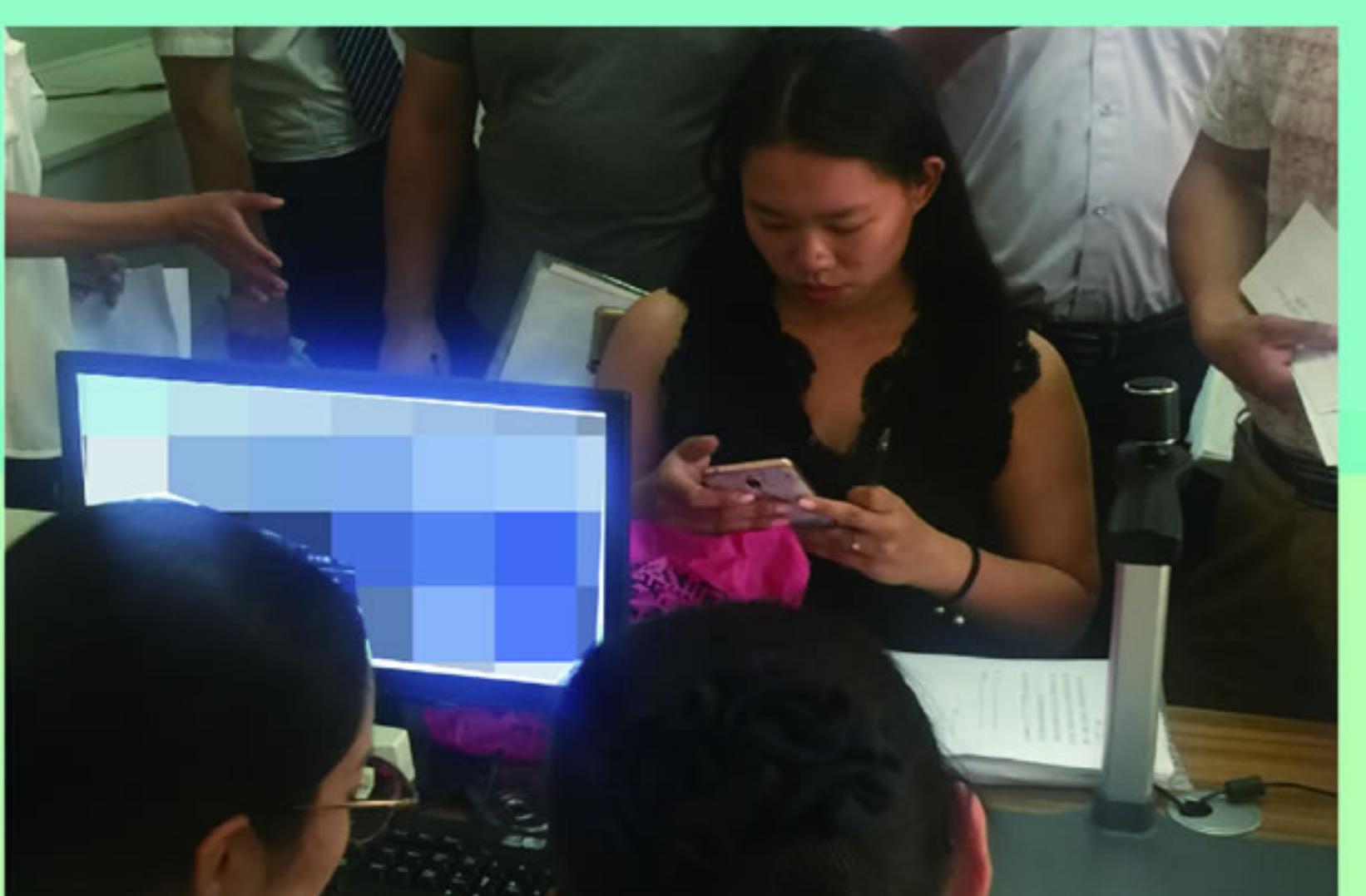


发放贷款



满意而归



盛夏的八月，优秀客户怀揣诚意、满含期望，再次相聚侨昌，在侨昌“金融服务”这个平台上，收获惊喜，满载而归。他们如是说：

山东看看，侨昌转转。乘兴而来，满意而归。好客山东，实力侨昌。科技领先，绿色环保。银企联手，金融服务。侨昌药硅，火爆中国。农民增产，代理赚钱。你追我赶，争当先锋。

后记

“金融服务项目”是侨昌农业“服务侨昌”战略的重要组成部分。侨昌农业集团创新服务战略，推出“金融服务项目”，目的就是与优秀经销商、客户建立紧密合作伙伴关系，利用侨昌的优势资源，解决客商的短期资金需求难题，助推客商快速做大做强。

“服务侨昌”，不仅仅要惠及经销商，而且要普惠广大上下游客户、普惠农业种植合作社、种植大户。侨昌“金融服务项目”替客商想得更远，做得更多，为客商带来五星级的服务体验；侨昌非常愿意与有战略眼光的客商一道，在服务农资、服务现代农业的道路上走向成功，走向辉煌！

热诚欢迎有资金需求的客商来电来函咨询。

供应链金融
基本简介

供应链金融，简单地说，就是银行将核心企业和上下游企业联系在一起提供灵活运用的金融产品和服务的供应链金融一种融资模式。即把资金作为供应链的一个溶剂，增加其流动性。

一般来说，一个特定商品的供应链从原材料采购，到制成中间及最终产品，最后由销售网络把产品送到消费者手中，将供应商、制造商、分销商、零售商、直到最终用户连成一个整体。在这个供应链中，竞争力较强、规模较大的核心企业因其强势地位，往往在交货、价格、账期等贸易条件方面对上下游配套企业要求苛刻，从而给这些企业造成了巨大的压力。而上下游配套企业恰恰大多是中小企业，难以从银行融资，结果最后造成资金链十分紧张，整个供应链出现失衡。

发展介绍

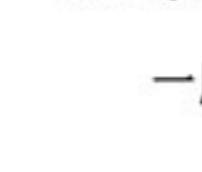
随着社会化生产方式的不断深入，市场竞争已经从单一客户之间的竞争转变为供应链与供应链之间的竞争，同一供应链金融供应链内部各方相互依存，“一荣俱荣、一损俱损”；与此同时，由于赊销已成为交易的主流方式，处于供应链中上游的供应商，很难通过“传统”的信贷方式获得银行的资金支持，而资金短缺又会直接导致后续环节的停滞，甚至出现“断链”。维护所在供应链的生存，提高供应链资金运作的效力，降低供应链整体的管理成本，已经成为各方积极探索的一个重要课题，因此，“供应链融资”系列金融产品应运而生。



侨昌人

顾问: 沈晓峰 主编: 王春喜 副主编: 孟令华 美编: 张巍 张雨农 主办: 侨昌人编辑部
投稿热线: 6131(副主编内线) 6130(主编内线) E-mail: qiaochangren@qiaochang.com

侨昌农业集团



客户至上 品质一流
诚信务实 以人为本

质量 / 客户 / 合作
Quality / Customer / Cooperation

一版责任编辑: 韩秀

增刊
金融专版

热烈庆祝侨昌现代农业金融服务项目启动会圆满成功

8月24日，侨昌农业集团在公司总部成功组织召开了“侨昌金融服务项目启动会”。首批有着战略发展眼光的80余名优秀经销商代表参加了项目启动仪式，并分别在“侨昌金融”平台上申办了额度不等的贷款，解决了短期资金需求的难题。会后，陆续有几十家客户来企业咨询金融服务项目、寻求金融服务各支持。侨昌金融服务项目是农资服务方向上的一次高瞻远瞩的创新，是对侨昌平台上优秀经销商的顶级服务支持；侨昌期望将金融服务推广到所有符合贷款条件的上下游客户。



会议概况

会议现场



首席执行官安笑南致辞

集团董事长王春源发表讲话

山西尧都农商银行周志岩经理
介绍供应链金融

项目启动



贷款意向书填写



