



2018年3月期 決算説明会

2018年5月9日

Legal Disclaimers for SoftBank Presentation

This presentation (this "Presentation") is furnished to you for informational purposes and is not, and may not be relied on in any manner as, legal, tax, investment, accounting or other advice or as an offer to sell or a solicitation of an offer to buy limited partnership or comparable limited liability equity interests in SoftBank Vision Fund L.P. (together with, as the context may require, any parallel fund, feeder fund, co-investment vehicle or alternative investment vehicle, the "Fund" or "SVF"). This Presentation is not intended to be relied upon as the basis for any investment decision and is not, and should not be assumed to be, complete. The contents of this presentation are not to be construed as legal, business or tax advice.

None of the Fund, the manager of the Fund (the "Manager"), SoftBank Group Corp. (together with its affiliates, "SoftBank") or their respective affiliates makes any representation or warranty, express or implied, as to the accuracy or completeness of the information contained herein and nothing contained herein should be relied upon as a promise or representation as to past or future performance of the Fund or any other entity referenced in this Presentation.

Recipients of this Presentation should make their own investigations and evaluations of the information contained in this Presentation and should note that such information may change materially.

No representation is made that the Fund's investments will be comparable to the selected SoftBank investments set forth herein, or any other SoftBank investments, in performance, portfolio composition or level of risk. Information about past SoftBank investments is provided solely to illustrate SoftBank's experience in making investments that it believes have one or more, but not necessary all, of the characteristics of investments that the Manager intends to pursue on behalf of the Fund.

References to any specific investments of the Fund, to the extent included herein, are presented to illustrate the Manager's investment process and operating philosophy only and should not be construed as a recommendation of any particular investment or security. The investment performance of individual investments in the Fund may vary and the performance of the selected transactions is not necessarily indicative of the performance of all of the applicable prior investments. The specific investments identified and described herein do not represent all of the investments made by the Manager, and no assumption should be made that investments identified and discussed herein were or will be profitable.

Statements contained in this Presentation (including those relating to current and future market conditions and trends in respect thereof) that are not historical facts are based on current expectations, estimates, projections, opinions and/or beliefs of the Manager. Such statements involve known and unknown risks, uncertainties and other factors, and undue reliance should not be placed thereon. In addition, no representation or warranty is made with respect to the reasonableness of any estimates, forecasts, illustrations, prospects or returns, which should be regarded as illustrative only, or that any profits will be realized. Certain information contained herein constitutes "forward-looking statements," which can be identified by the use of terms such as "may", "will", "should", "expect", "project", "estimate", "intend", "continue", "target" or "believe" (or the negatives thereof) or other variations thereon or comparable terminology. Due to various risks and uncertainties, actual events or results or actual performance of the Fund (or any other entity referred to herein) may differ materially from those reflected or contemplated in such forward-looking statements. As a result, investors should not rely on such forward-looking statements in making their investment decisions. No representation or warranty is made as to future performance or such forward-looking statements. None of the information contained herein has been filed with the U.S. Securities and Exchange Commission, any securities administrator under any securities laws of any U.S. or non-U.S. jurisdiction or any other U.S. or non-U.S. governmental or self-regulatory authority. No such governmental or self-regulatory authority will pass on the merits of the offering of interests in the Fund or the adequacy of the information contained herein. Any representation to the contrary is unlawful.

Past performance is not necessarily indicative of future results. Investors may lose investment capital. There can be no assurance that the Fund will achieve comparable results or the Fund will be able to implement its investment strategy or achieve its investment objectives.

To the extent presented herein, information relating to industry sectors and sizes has been determined by the Manager based on internal research and data. Although the Manager believes that such determinations are reasonable, they are inherently subjective in nature. Other market participants may make different determinations relating to sector characterization and size based on the same underlying data. Certain information contained in this Presentation has been obtained from published and non-published sources prepared by other parties, which in certain cases have not been updated through the date hereof. While such information is believed to be reliable for the purposes of this Presentation, none of the Fund, the Manager, SoftBank, or their respective affiliates assumes any responsibility for the accuracy or completeness of such information and such information has not been independently verified. Except where otherwise indicated herein, the information provided in this Presentation is based on matters as they exist as of the date of preparation of this Presentation and not as of any future date, and will not be updated or otherwise revised to reflect information that subsequently becomes available, or circumstances existing or changes occurring after the date hereof. In this Presentation, references to "\$" or "US\$" shall be to the lawful currency of the United States.

Third-party logos included herein are provided for illustrative purposes only. Inclusion of such logos does not imply endorsement by such firms or businesses. There is no guarantee that the Manager or its portfolio companies will work with any of the firms or businesses whose logos are included herein in the future.

EACH RECIPIENT ACKNOWLEDGES AND AGREES THAT IT IS RECEIVING THIS PRESENTATION ONLY FOR THE PURPOSES STATED ABOVE AND SUBJECT TO ALL APPLICABLE CONFIDENTIALITY OBLIGATIONS AS WELL AS THE UNITED STATES SECURITIES LAWS PROHIBITING ANY PERSON WHO HAS RECEIVED MATERIAL, NON-PUBLIC INFORMATION FROM PURCHASING OR SELLING SECURITIES OF THE APPLICABLE ISSUER OR FROM COMMUNICATING SUCH INFORMATION TO ANY OTHER PERSON UNDER CIRCUMSTANCES IN WHICH IT IS REASONABLY FORESEEABLE THAT SUCH PERSON IS LIKELY TO PURCHASE OR SELL SUCH SECURITIES.

免責事項

本資料に記載されている計画、見通し、戦略およびその他の歴史的事実でないものは、作成時点において入手可能な情報に基づく将来に関する見通しであり、さまざまなリスクおよび不確実性が内在しています。実際の業績は経営環境の変動などにより、これら見通しと大きく異なる可能性があります。また、本資料に記載されている当社および当社グループ以外の企業などにかかわる情報は、公開情報などから引用したものであり、情報の正確性などについて保証するものではありません。

本資料中のスプリント・コーポレーション（以下「スプリント」）に関するいかなる記載も、当社がスプリントに対する投資家としての立場から行っているものに過ぎず、スプリントを代理して、又はスプリントのために行われたものではありません。本資料中のスプリントに関するいかなる情報も、スプリント自体が今後行うあらゆる開示に服します。スプリント及び当社はいずれも、スプリントが今後行う開示に関連して、又は今後発生する事象を反映するために、本資料中の情報を更新する義務を負いません。本資料におけるいかなる記載も、スプリントが自ら開示等を行う義務を構成するものとして解釈されてはならないものとします。

群単戦略

300年成長し続ける企業へ



戰略的持株会社

 SoftBank
Group

 SoftBank_{KK}

上場準備

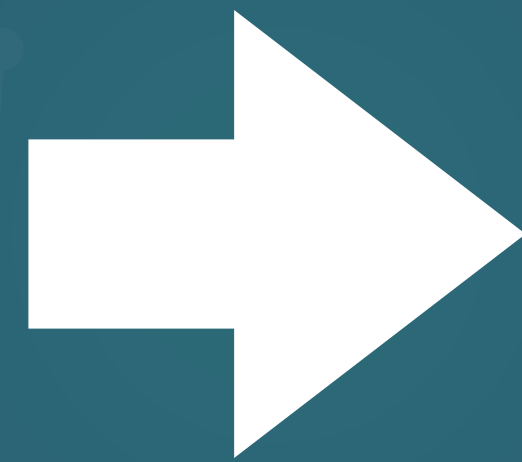
Sprint 

合併合意

通信事業からの転換



通信事業



**戦略的
持株会社**

群戦略を加速



連結業績



連結業績

(億円)

	2016年度	2017年度	増減額	増減率
売上高	89,010	91,588	+2,578	+3%
調整後 EBITDA	25,645	26,051	+406	+2%
営業利益	10,260	13,038	+2,778	+27%
当期純利益	14,263	10,390	-3,873	-27%
以下を除く スーパーセル売却*・アリババ株売却益、 デリバティブ損失、米国税制改正影響	2,389	7,788	+5,399	+226%

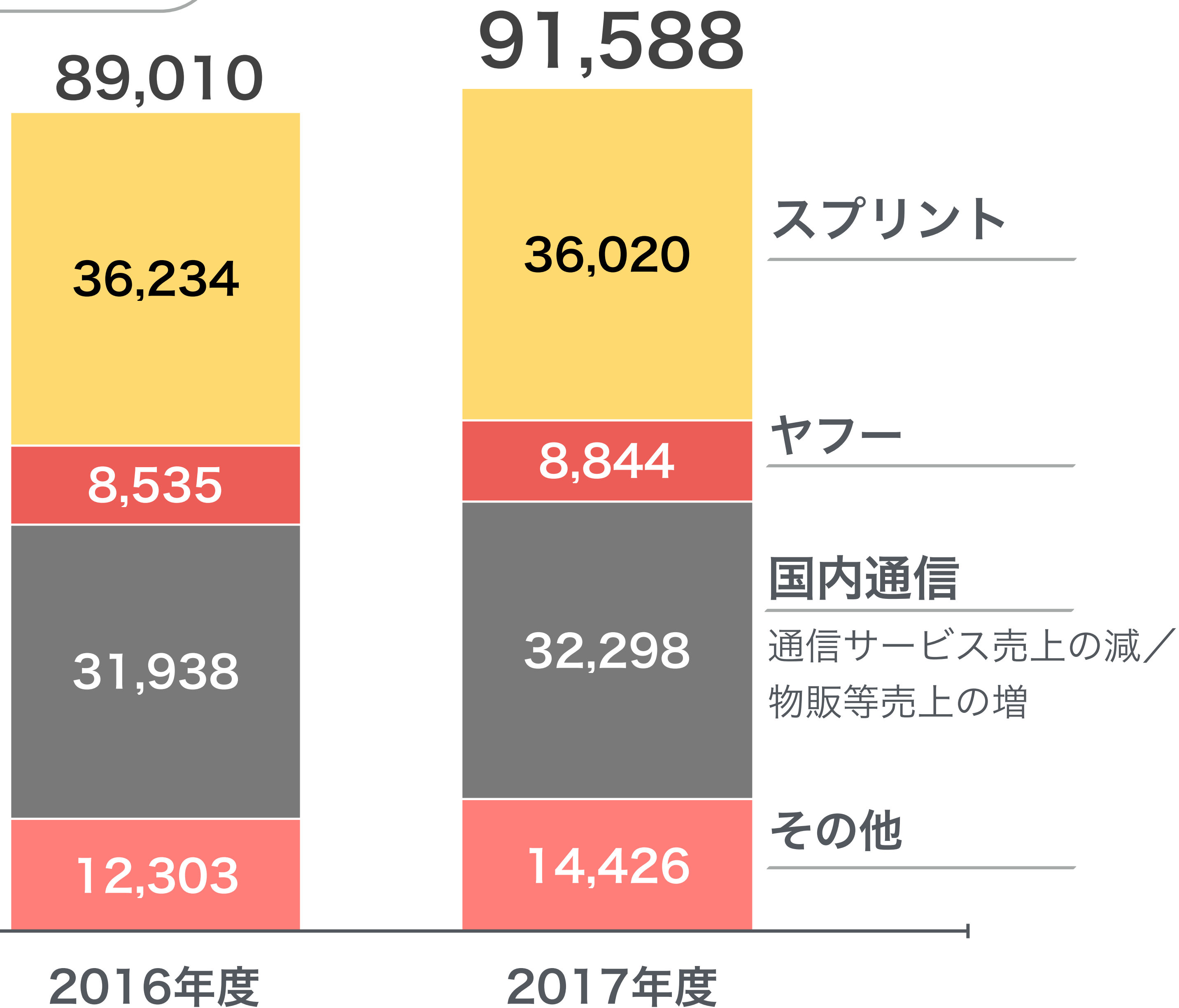
(注)スーパーセル・アリババ株売却は16年度、米国税制改正影響は17年度、デリバティブ損失は16年度・17年度
 米国税制改正影響：米国税制改正に伴うSprintの繰延税金変動影響 デリバティブ損失：アリババ株式先渡売買契約にかかるデリバティブ損失

* 非継続事業 純利益

当期純利益：親会社の所有者に帰属する純利益

売上高

(億円)



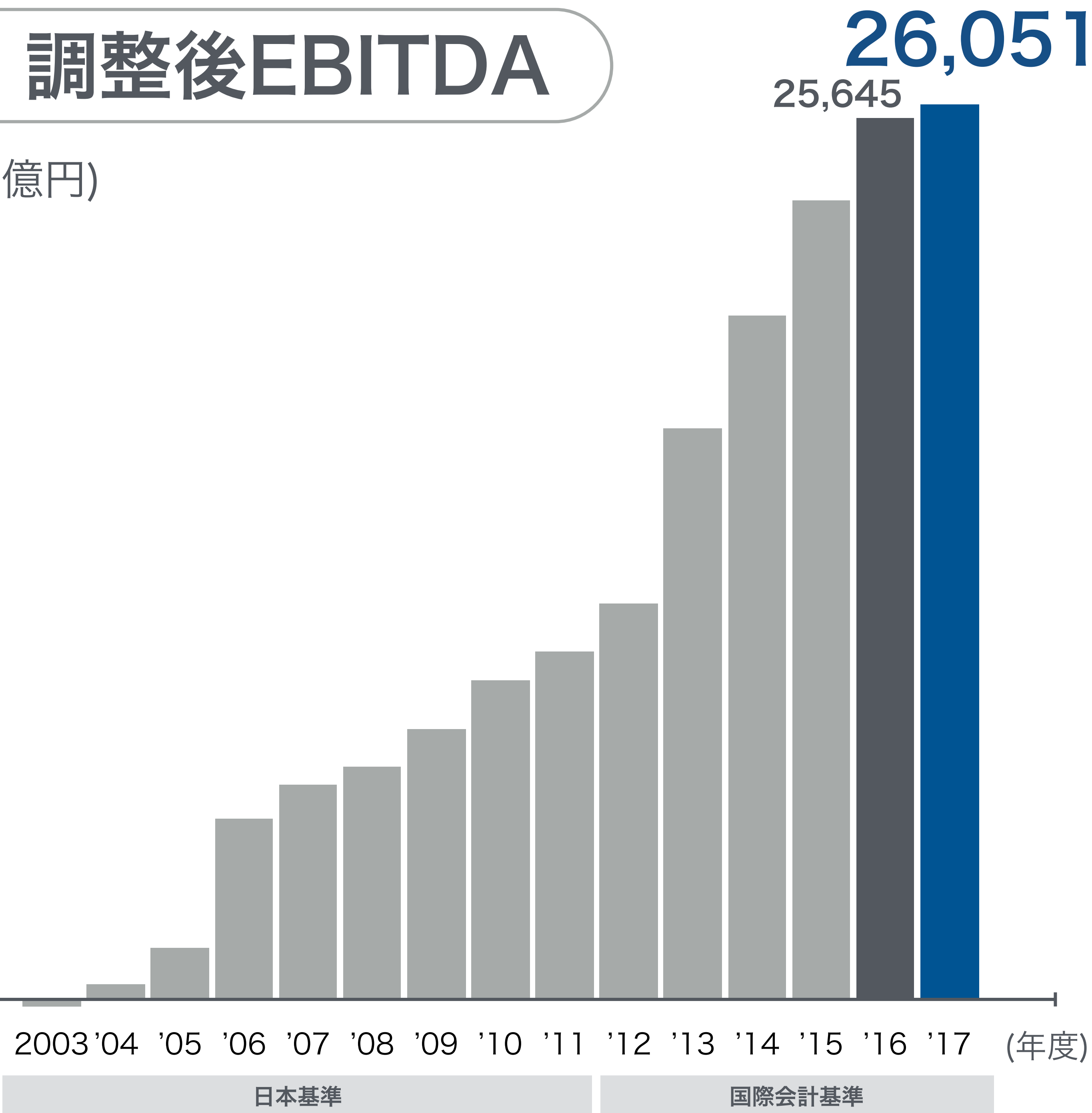
3%増

* Armの業績は2016年9月6日より計上

* その他 = 流通 + Arm + 「その他」 + 調整額

調整後EBITDA

(億円)

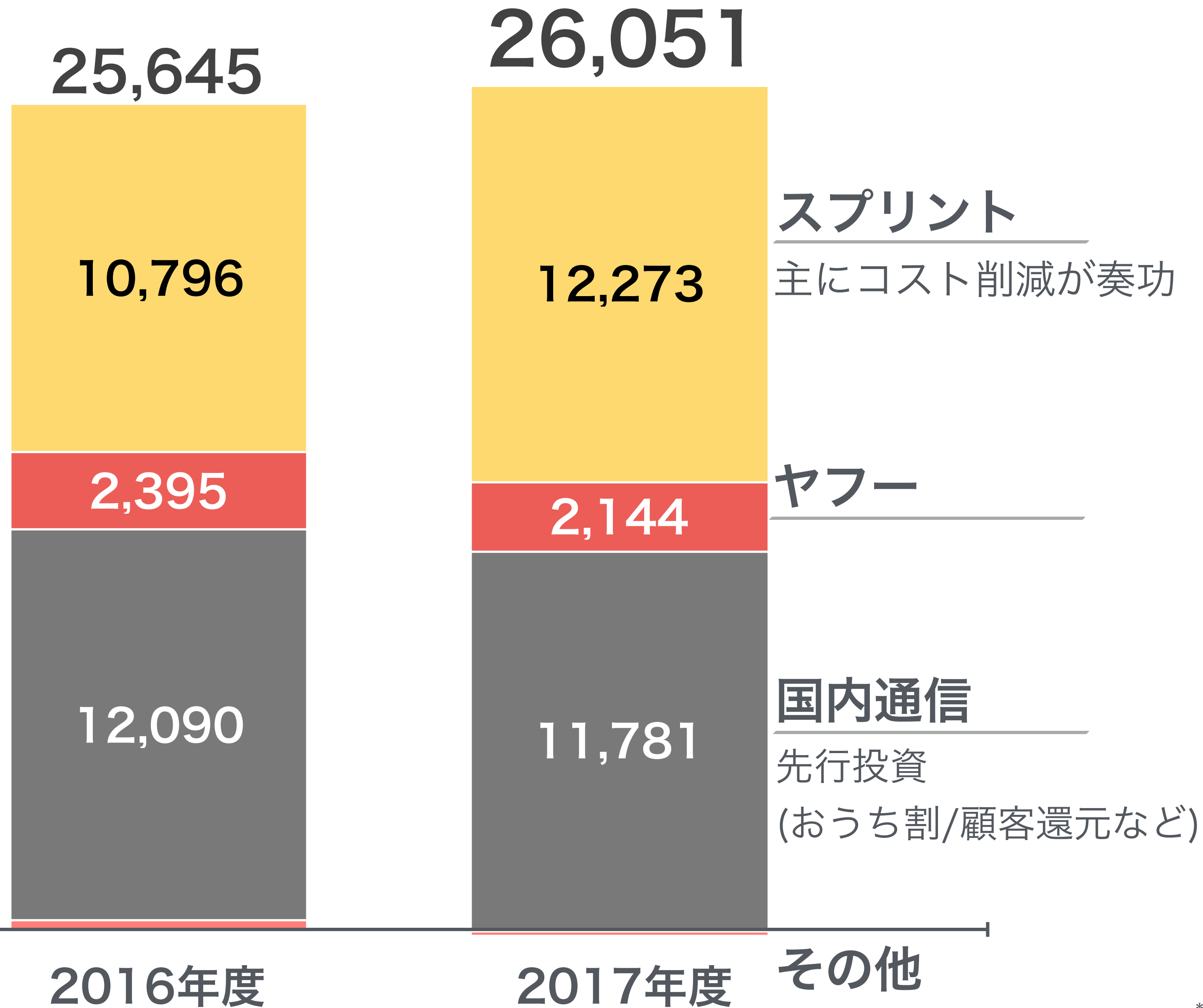


2%増

* 2013～2014年度：ガンホーおよびスーパーセルの影響額を控除 9

調整後EBITDA

(億円)



2%増

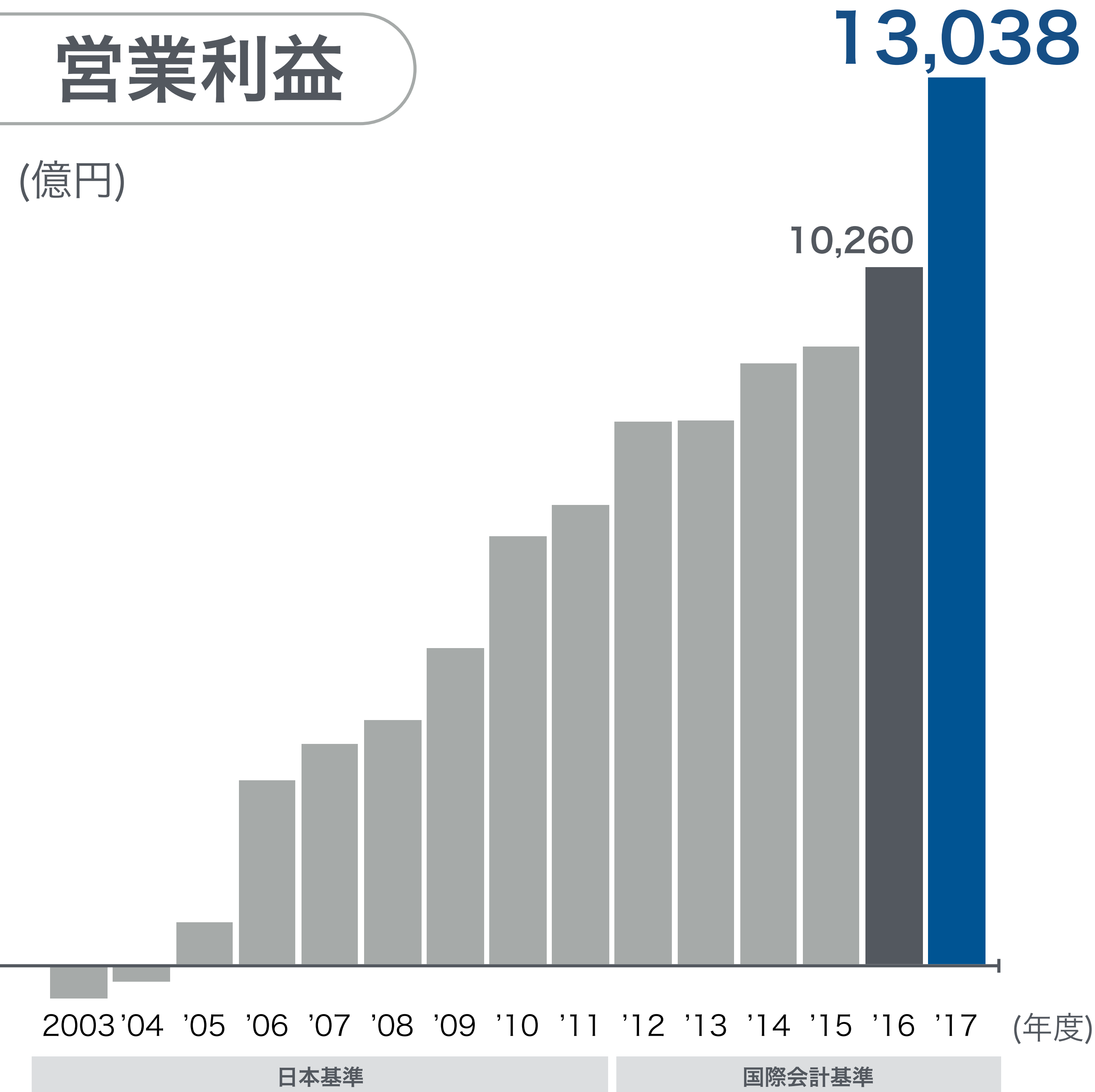
* Armの業績は2016年9月6日より計上

* その他 = 流通 + Arm + SVF + 「その他」 + 調整額

* SVF : ソフトバンク・ビジョン・ファンドおよびデルタ・ファンド事業 10

営業利益

(億円)

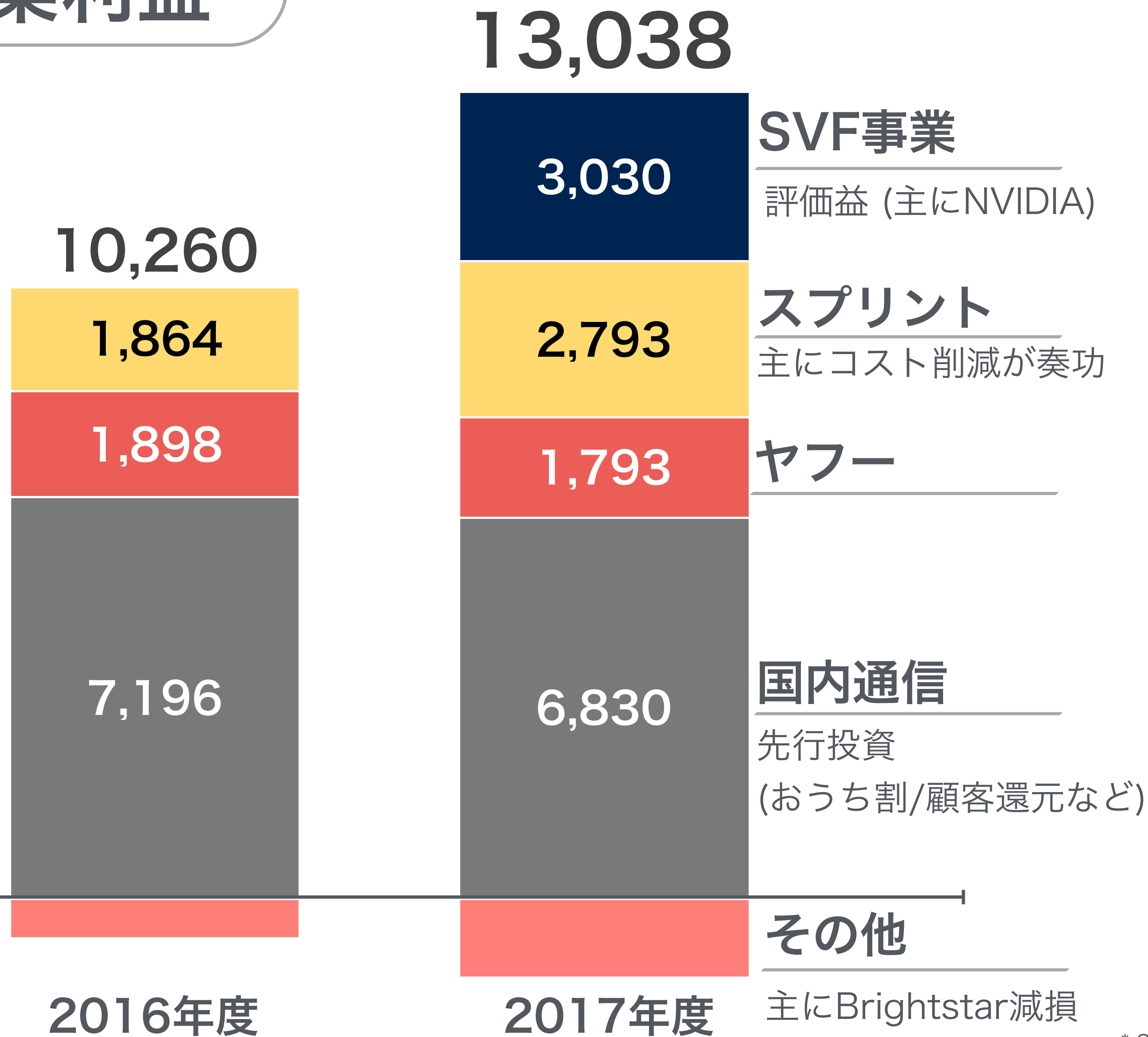


27%増

* 2013～2014年度：ガンホーおよびスーパーセルの影響額を控除 | 1

営業利益

(億円)



27%増

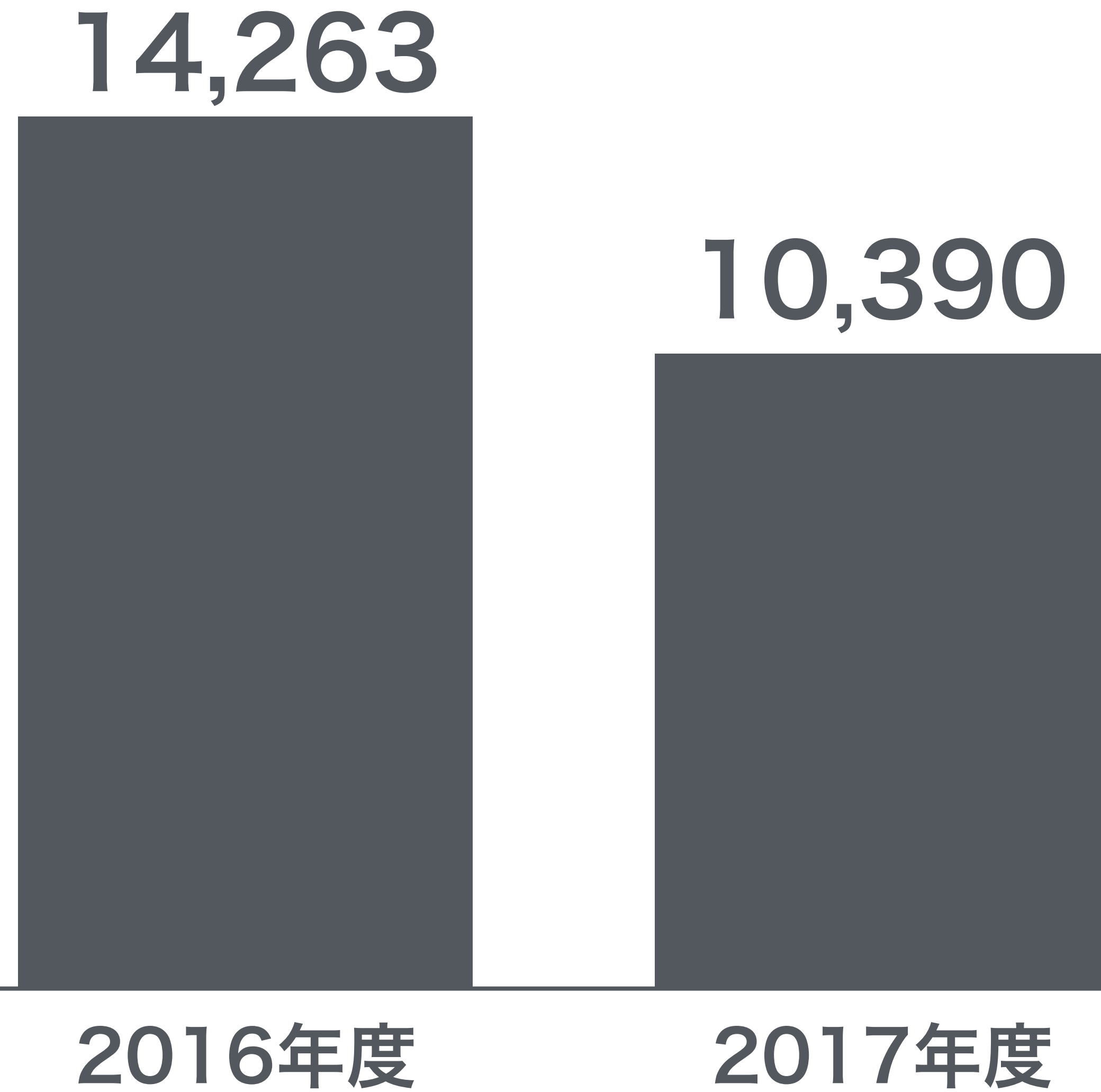
* Armの業績は2016年9月6日より計上

* その他 = 流通 + Arm + 「その他」 + 調整額

* SVF事業：ソフトバンク・ビジョン・ファンドおよびデルタ・ファンド事業

当期純利益

(億円)



27%減

当期純利益

(億円)

226%増

2,389



2016年度



2017年度

7,788

アリババ株資金化に係る
デリバティブ損失

(注) 税効果考慮後

*非継続事業 純利益

当期純利益：親会社の所有者に帰属する純利益

※金額は税効果考慮前

※決済時は18年3月末と同株価だった場合の試算

※売却益は18年3月末のアリババ株の連結簿価で試算

※円ベースのデリバティブ損失(累計)の金額はドルベースの金額を18年3月末レートで換算

※1ドル = 106.24円(18年3月末)で換算

デリバティブ損失 (累計) 8,089億円
- デリバティブ資産 948億円

デリバティブ
負債

7,141億円

取り崩し

18年3月末

1.2兆円

5,100億円

売却益

7,141億円

デリバティブ
利益

19年6月
(決済時)

財務の状況

国内通信事業

SoftBank_{KK}

(Sprint買収資金を含む)

純有利子負債 3.0兆円

調整後EBITDA 1.2兆円

= 2.6倍

その他事業

<保有株式>

arm

Sprint

Alibaba Group
阿里巴巴集团

YAHOO!
JAPAN

UBER

DiDi

など

純有利子負債 6.7兆円

保有株式時価 22.9兆円

= 29%

* 純有利子負債：2018年3月末現在。アリババ株式にかかる株式先渡契約金融負債、および国内通信、スプリント、ヤフー（ジャパンネット銀行含む）、アーム、ソフトバンク・ビジョン・ファンドおよびデルタ・ファンドの純有利子負債を除く。
また、ハイブリッド債（2016年9月、2017年7月発行）、ハイブリッドローン（2017年11月）の資本性を50%考慮後。
* 保有株式時価：2018年4月27日時点。為替 1ドル=109.35円（2018年4月27日）

純有利子負債 (2017年度末)

13.2兆円



現在



合併時

Sprint
(3.4兆円)

Sprint/T-Mobile合併時

26%減

* アリババ株式にかかる株式先渡契約金融負債、ヤフー（ジャパンネット銀行含む）、アーム、ソフトバンク・ビジョン・ファンドおよびデルタ・ファンドの純有利子負債を除く。

支払利息 (2017年度)

5,161 億円



現在



合併後

Sprint
(2,671 億円)

Sprint/T-Mobile合併後

半減

1株当たり配当金

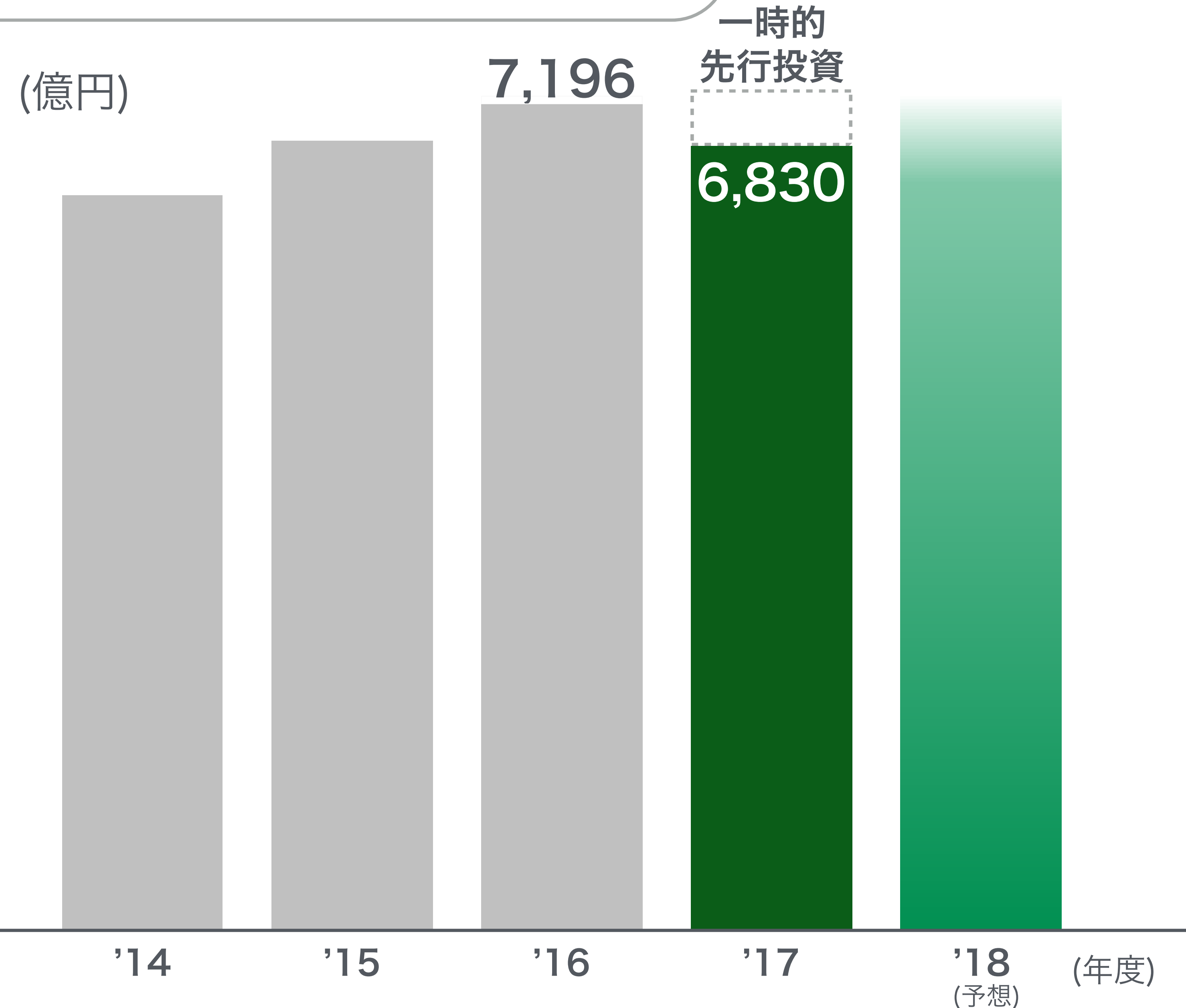
	2016年度	2017年度 (予定)	2018年度 (予定)
中間配当	22円	22円	22円
期末配当	22円	22円	22円
年間配当	44円	44円	44円

安定配当を継続

＝ SoftBank_{KK}

国内通信事業

国内通信 営業利益

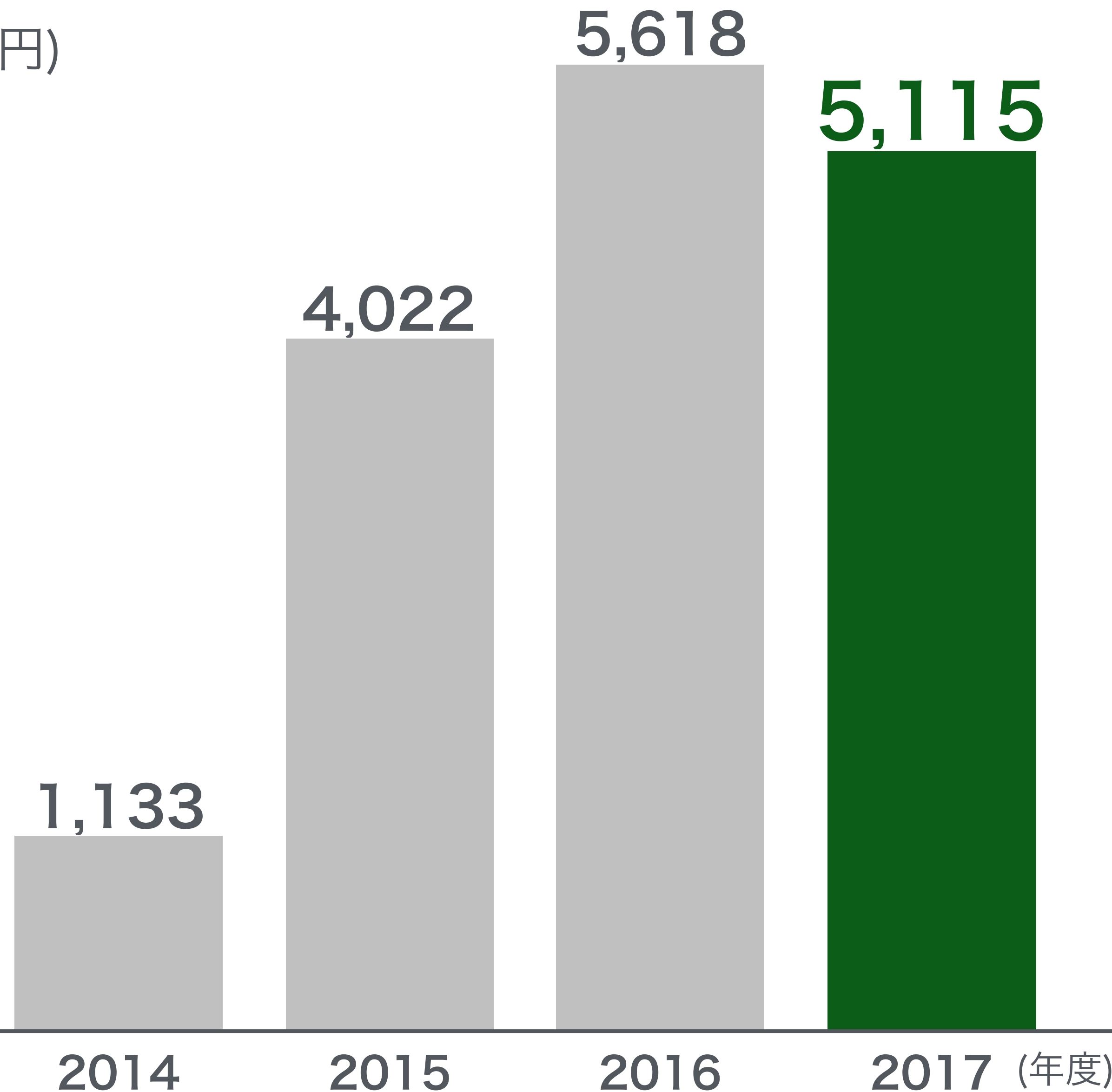


18年度 反転へ

来期より新収益認識基準 (IFRS15) が適用されますが、上記の見通しは現行の収益認識基準 (IAS18) に基づいたものです。IFRS15適用の影響については算定中です。

国内通信 フリーキャッシュフロー

(億円)

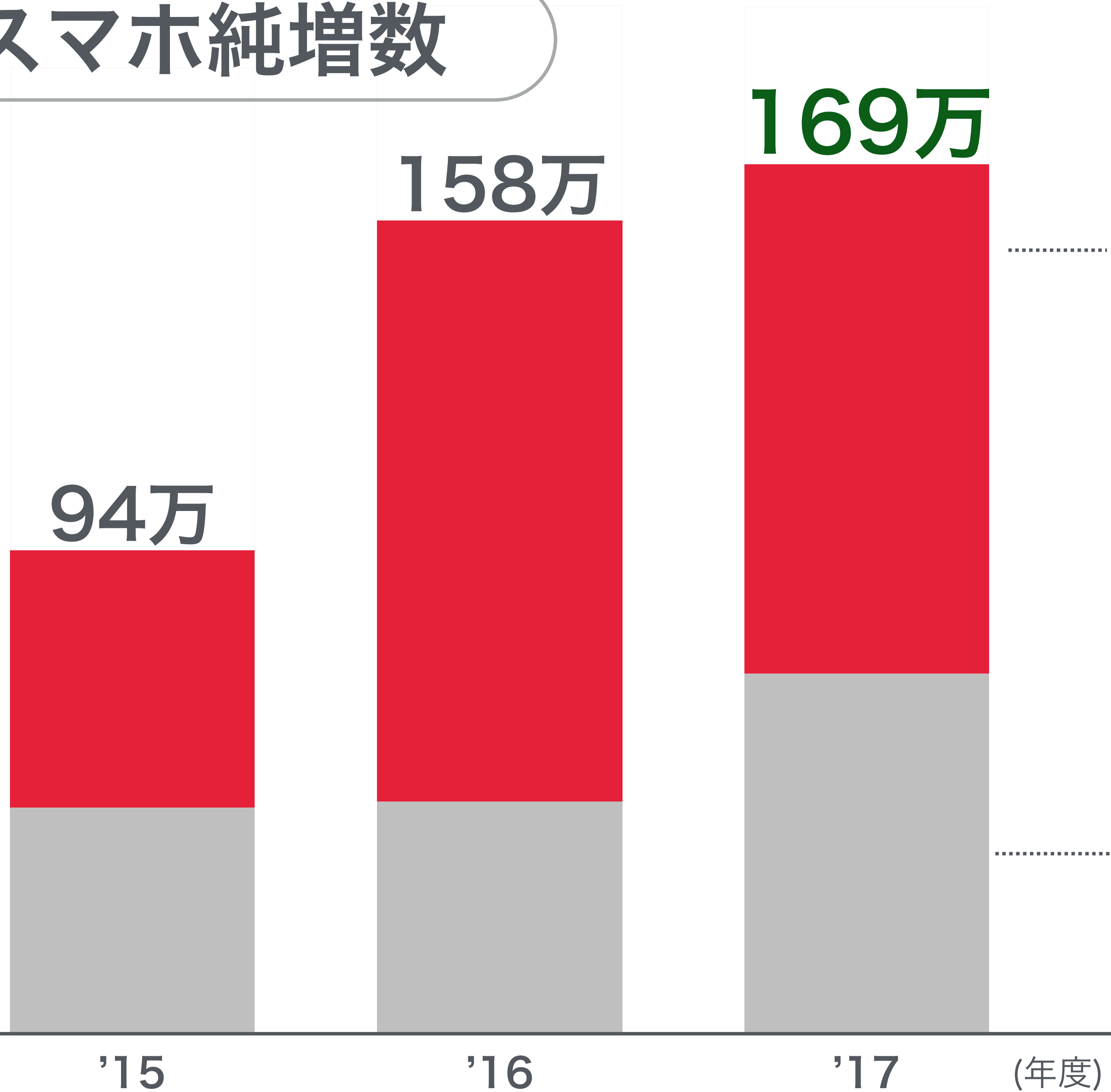


5,000億円以上を
安定創出へ

* フリーキャッシュフロー = 営業キャッシュフロー + 投資キャッシュフロー
* 国際会計基準 ソフトバンクグループ(株)との内部取引を除く

スマホ純増数

(件)

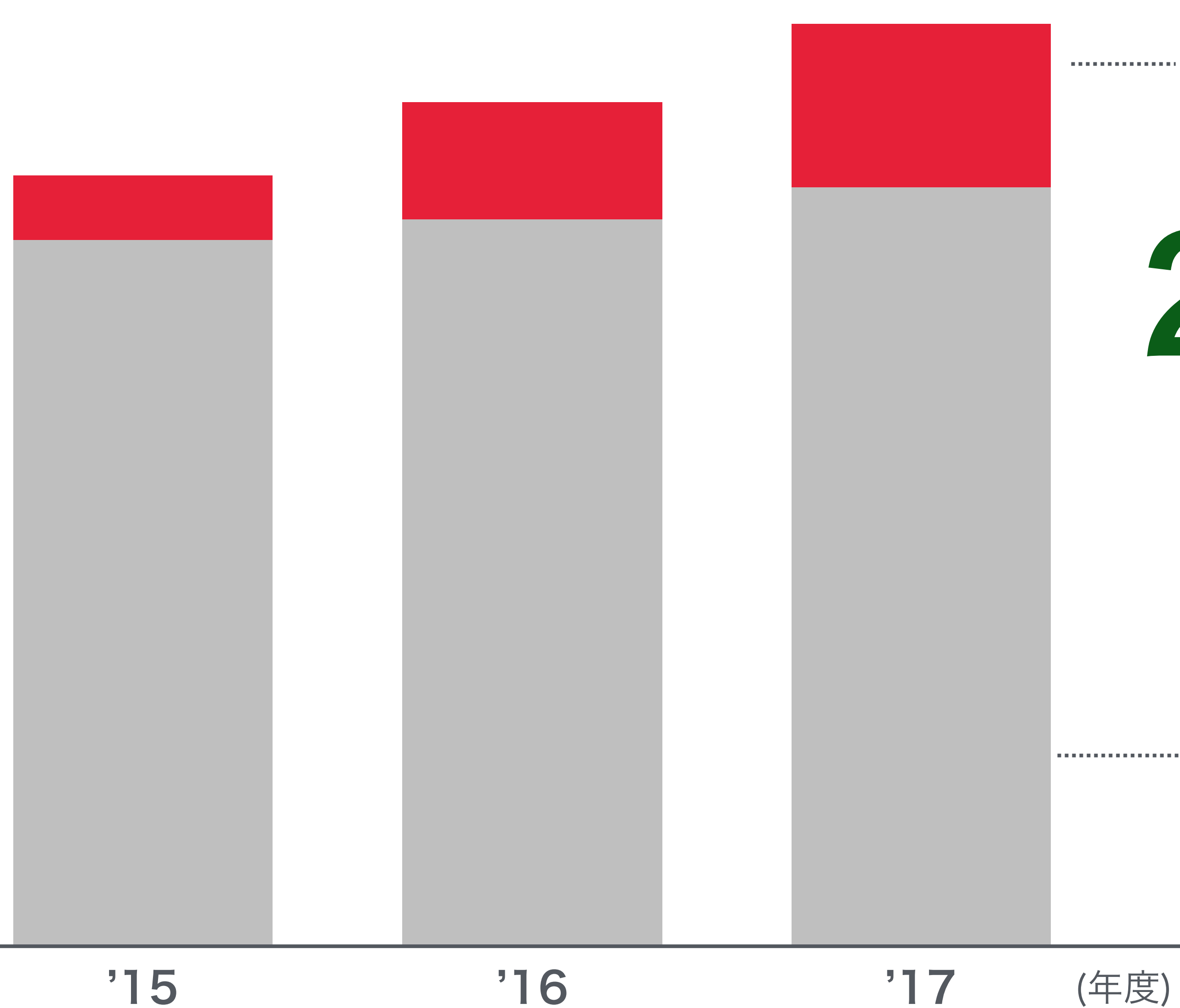


Y! mobile

順調に拡大

SoftBank

スマホ累計数



Y! mobile

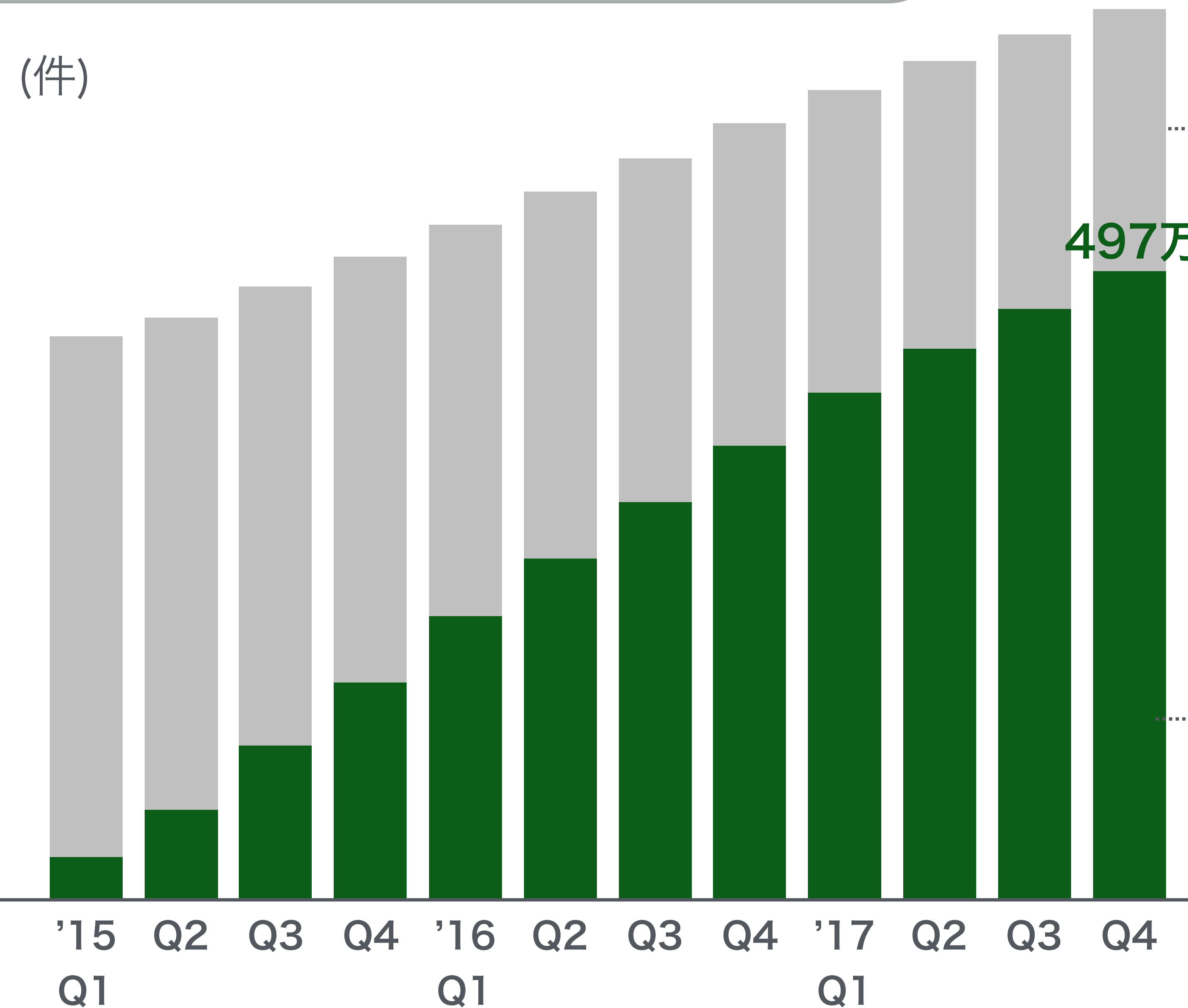
2ブランドとも
順調に拡大

SoftBank

ブロードバンド契約数(累計)

704万

(件)



その他 (Yahoo! BB 光 with フレッツ、Yahoo! BB ADSL)

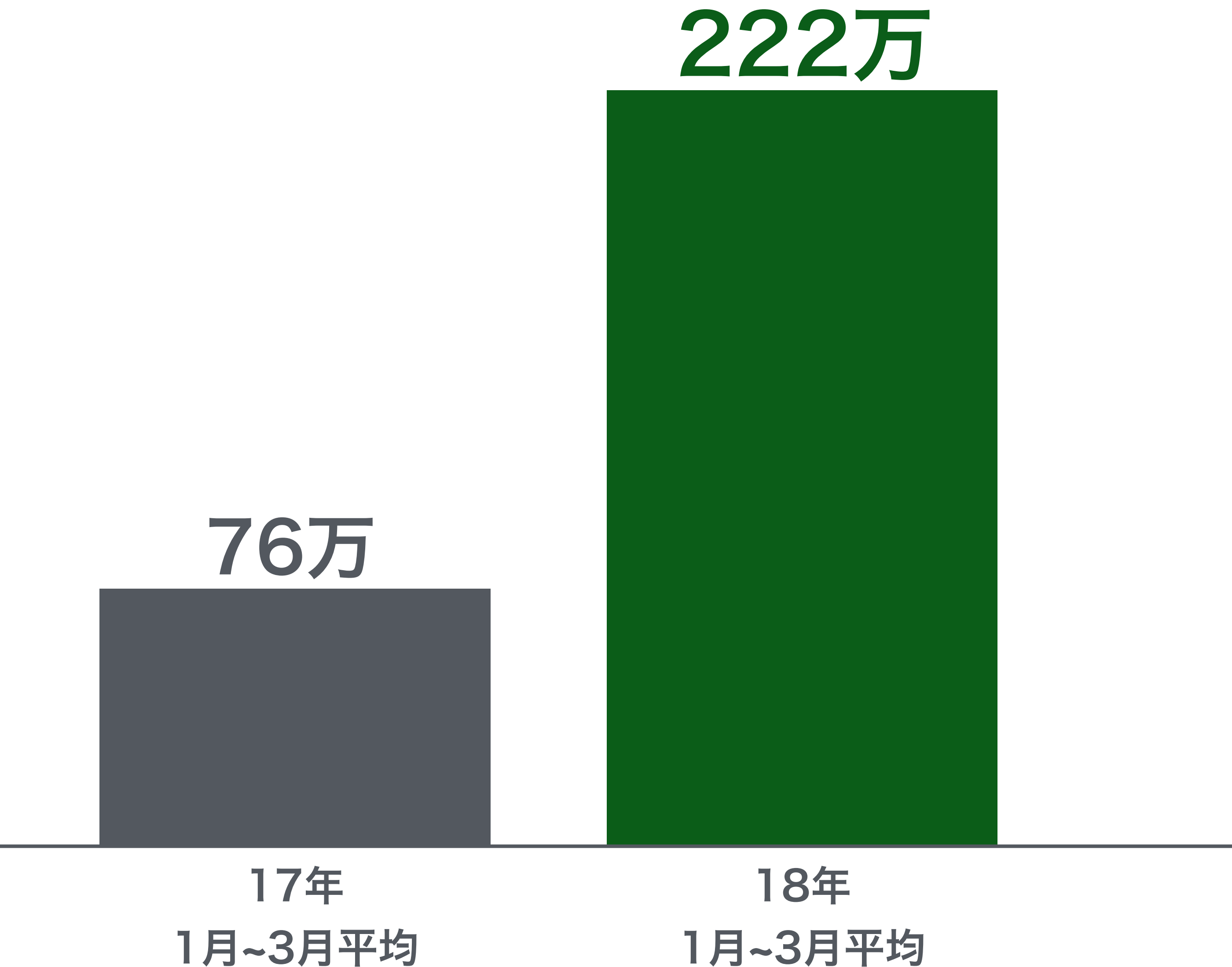
順調に拡大

SoftBank 光

* SoftBank 光の契約数はSoftBank Airを含む

Yahoo!ショッピング購入者数

「SoftBank」「Y!mobile」ユーザーの合計(スマートログイン経由)



3倍

＼ソフトバンクスマホユーザー限定／
ヤフーのお買い物が
毎日・全品 **10倍**
ポイント
YAHOO! JAPAN ショッピング
LOHACO for SoftBank
SUPER SHOPPING

ID連携数 (スマートログイン)

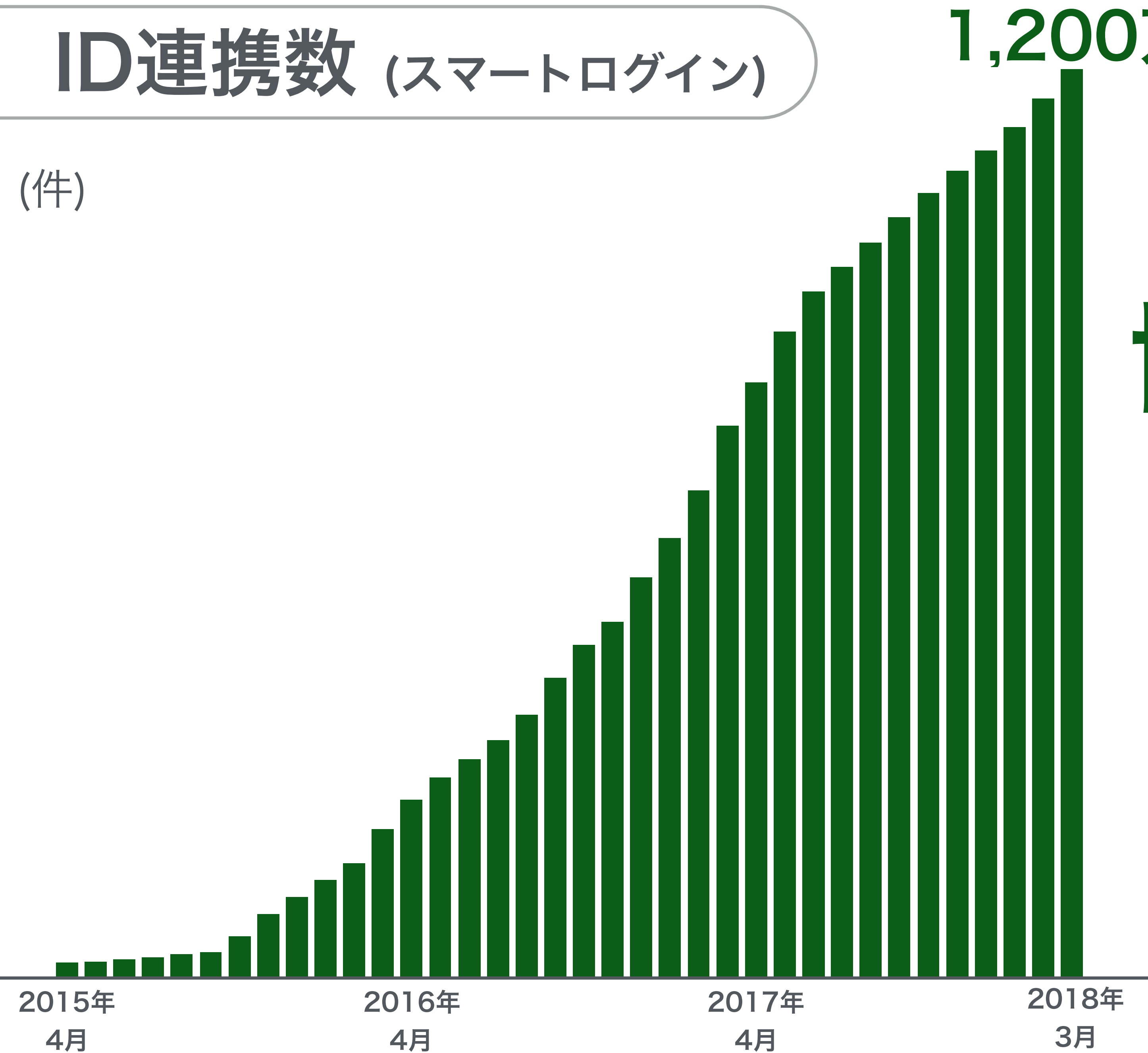
1,200万

(件)

協業基盤が拡大

SoftBank KK

YAHOO!
JAPAN



* スマートログイン：ソフトバンクのスマートフォンなどを利用して、ID連携したYahoo! JAPANに自動でログインできるサービス 27



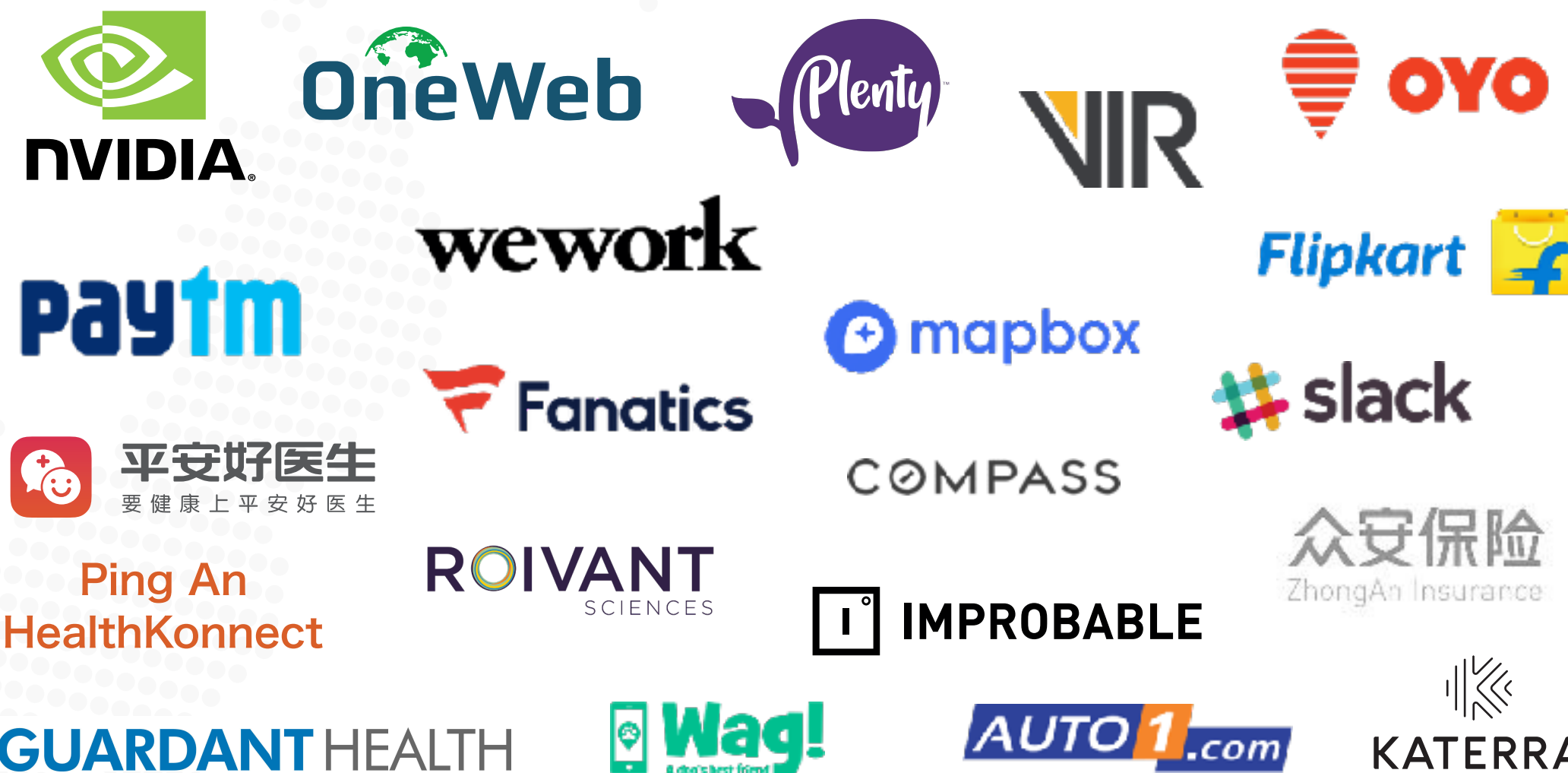
SoftBank Vision Fundとの連携

SoftBank KK

YAHOO!
JAPAN

+

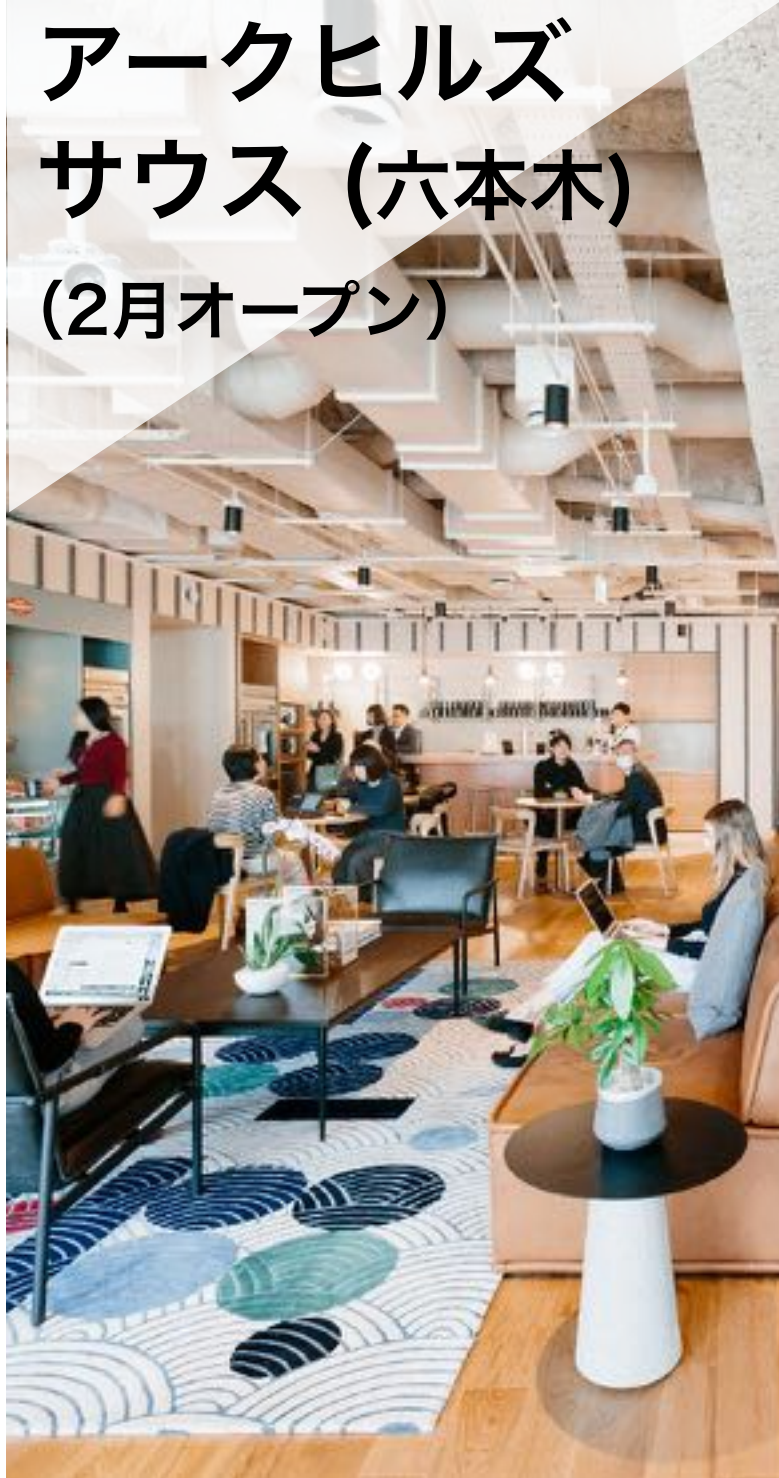
SoftBank Vision Fund



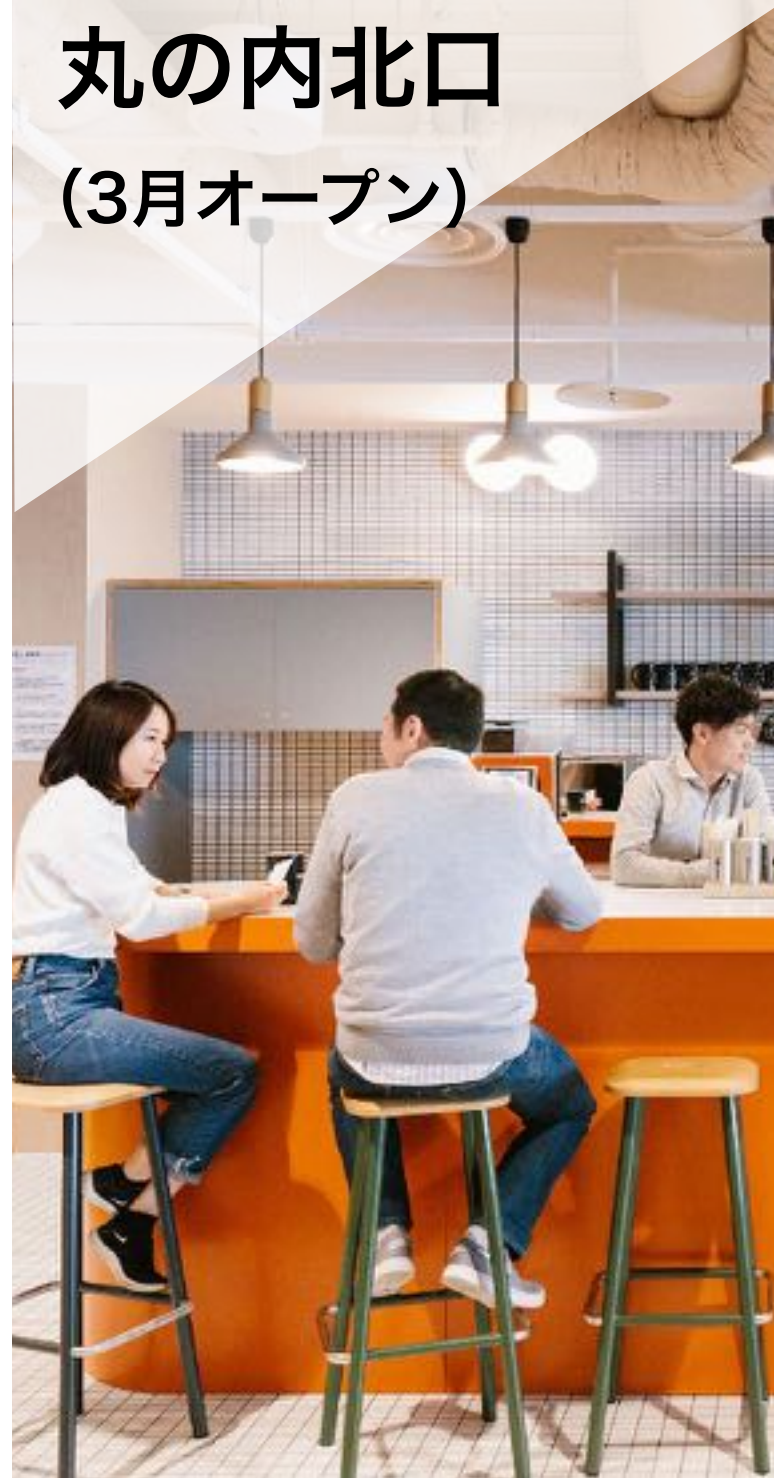
最先端ビジネスモデルを日本へ

WeWorkとの協業

アークヒルズ
サウス (六本木)
(2月オープン)



丸の内北口
(3月オープン)



新橋
(4月オープン)



GINZA SIX
(4月オープン)



アイスバーグ
(神宮前・原宿)
(開業予定)



日比谷パーク
フロント
(開業予定)



新たに2拠点開業予定

*新橋、GINZA SIX、アイスバーグ (神宮前・原宿)、日比谷パークフロントの画像はイメージ

Photo credits: WeWork

Plentyとの協業



日本展開に向けて
準備中





AI需要予測

SoftBank KK

事業拡大/顧客基盤

配車
プラット
フォーム

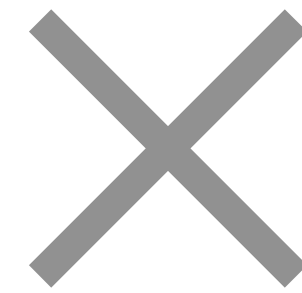
タクシー業界



稼働率向上

2018年中にJV設立へ

Boston Dynamicsとの協業



建設業界での共同市場開拓を検討

その他の協業

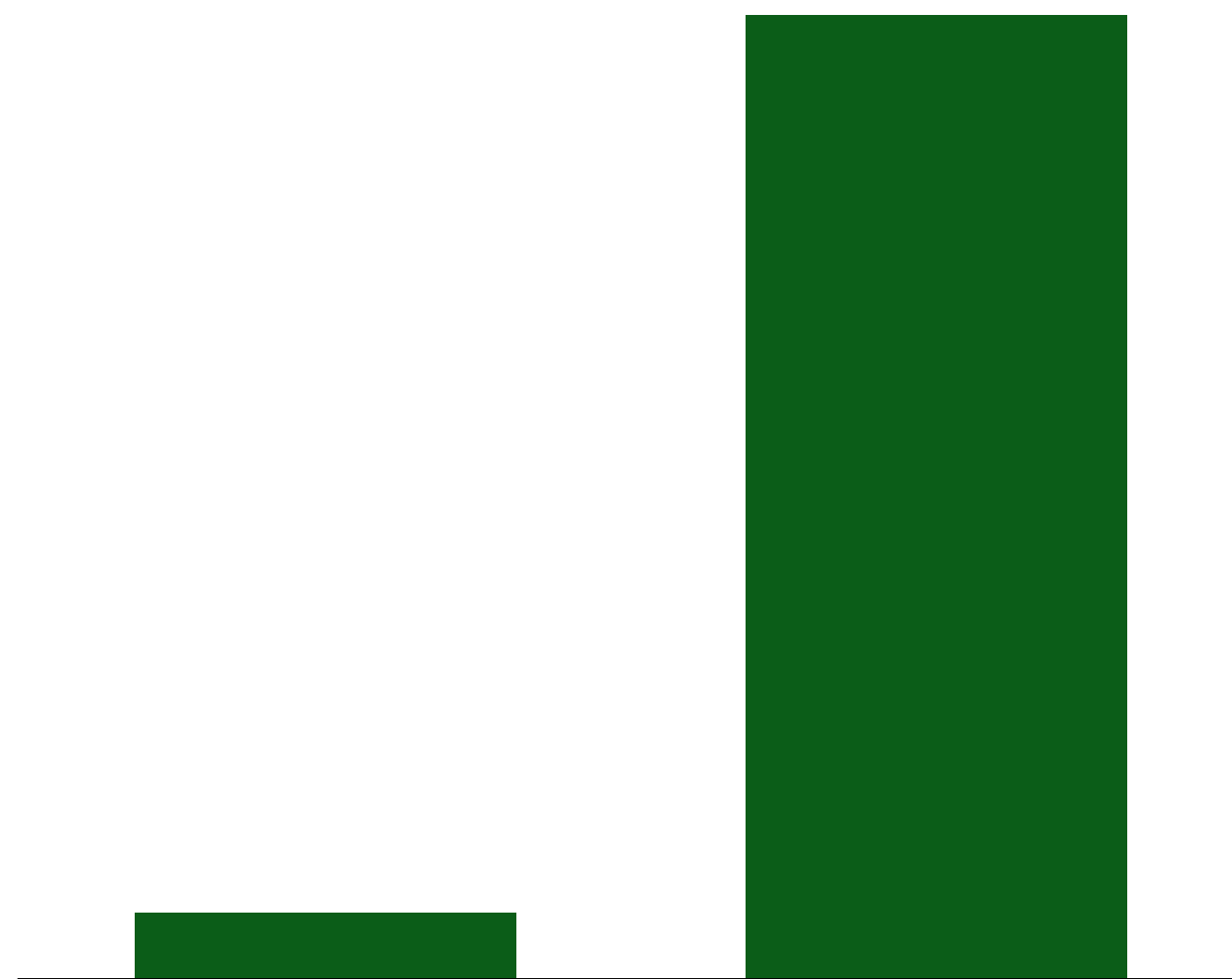
 **SB Cloud**
(AlibabaとのJV)


cybereason
(JV)

 **One Tap BUY**

<売上>

15倍



16年度

17年度

<契約ID数>

6倍

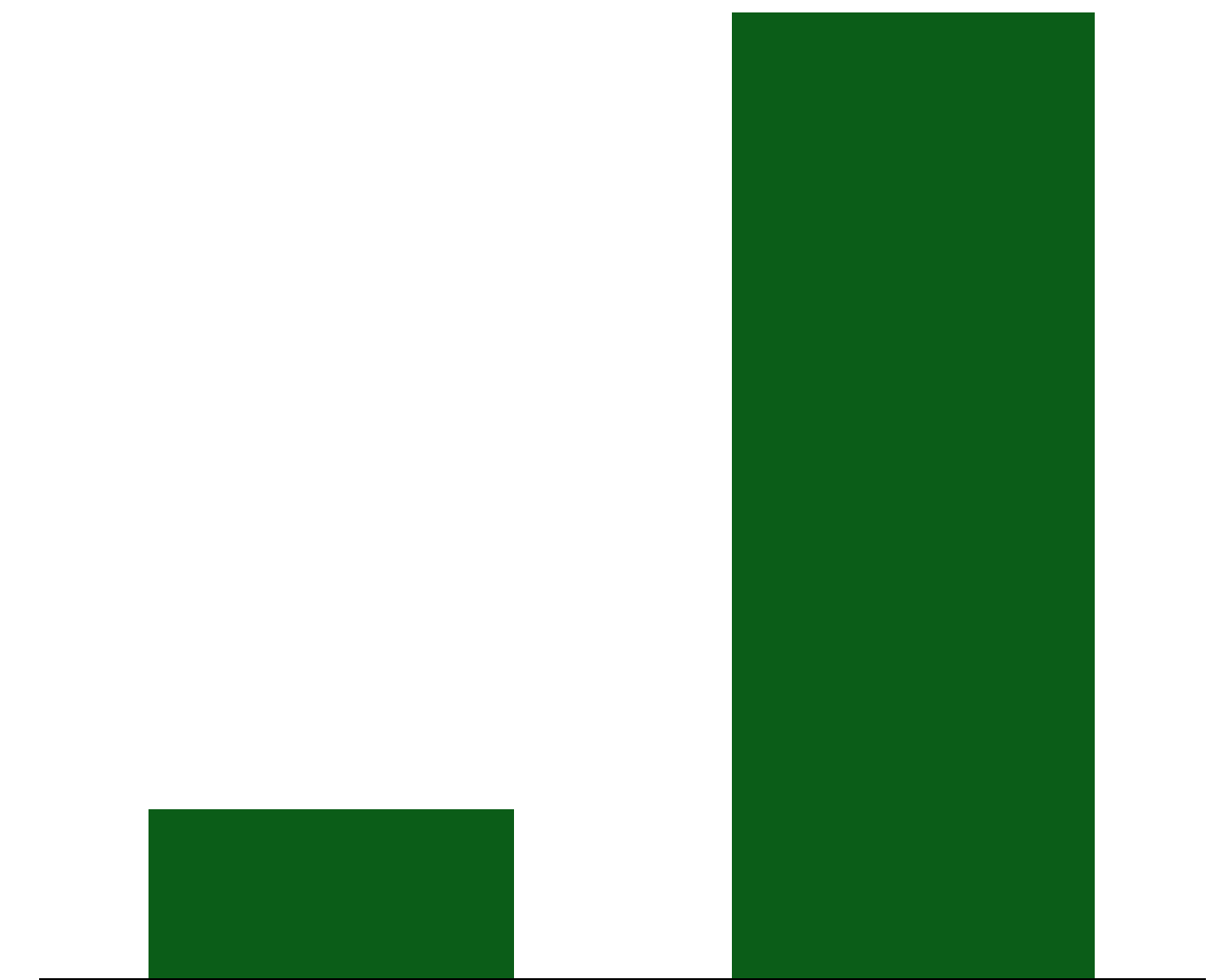


16年度

17年度

<総口座数>

6倍



16年度

17年度

2018年度 見通し

1 増収増益

2 安定したFCFを創出 (5,000億円レベル)^{※1}

3 Beyond Carrier戦略とSVF連携の強化

4 上場準備の推進

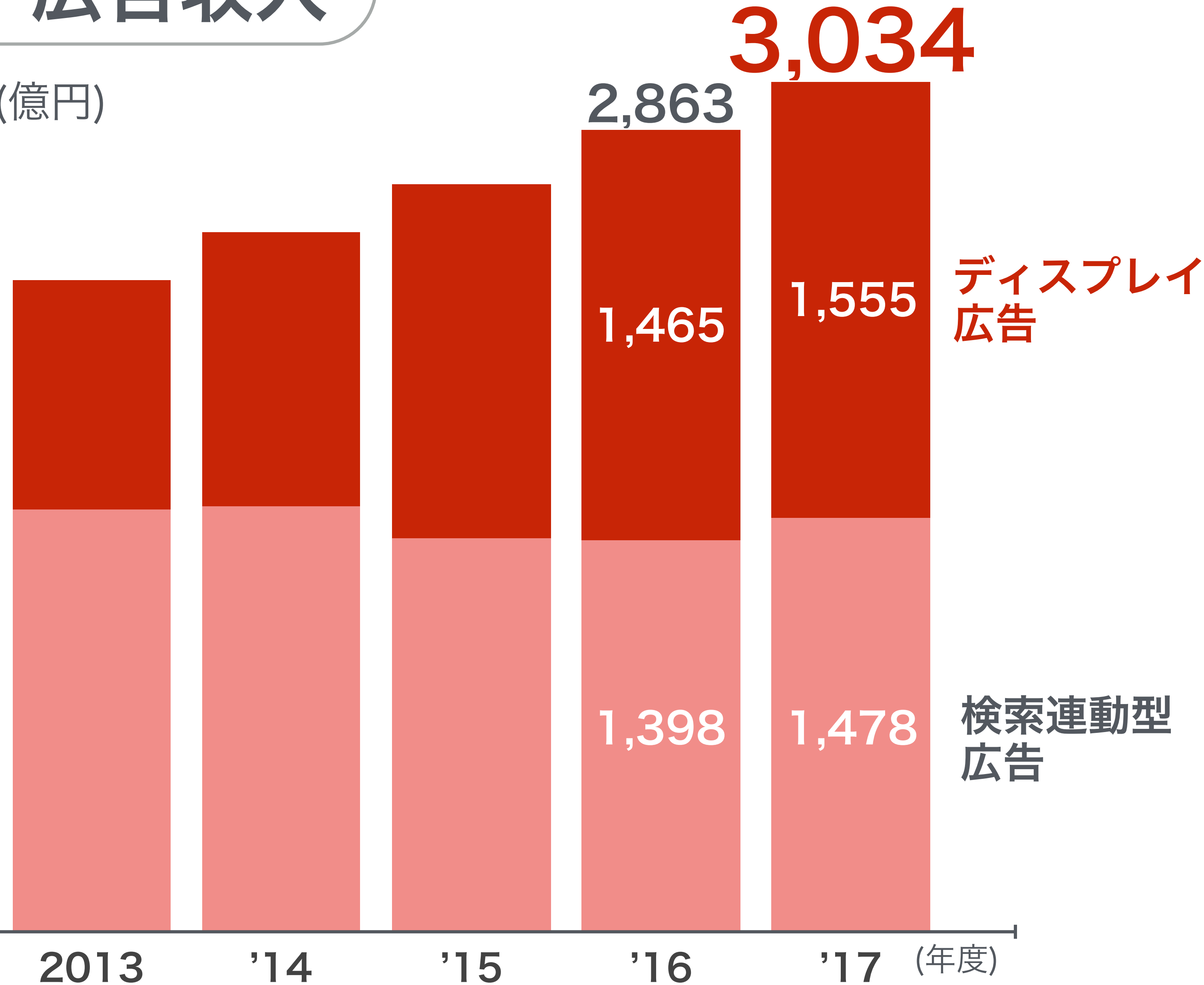
※1 債権流動化の調達・返済の影響を含む

* 来期より新収益認識基準 (IFRS15) が適用されますが、上記の見通しは現行の収益認識基準 (IAS18) に基づいたものです。IFRS15適用の影響については算定中です

YAHOO!
JAPAN

広告収入

(億円)



6%増

ショッピング事業 取扱高

(億円)



6,276

4,788

31%増



2013 '14 '15 '16 '17 (年度)

* 「Yahoo!ショッピング」「LOHACO」(株)チャームの取扱高
「LOHACO」はアスクル(株)におけるLOHACO事業の取扱高(20日締め)

ショッピング広告収入

(億円)



255

7倍

38

2013

'14

'15

'16

'17 (年度)

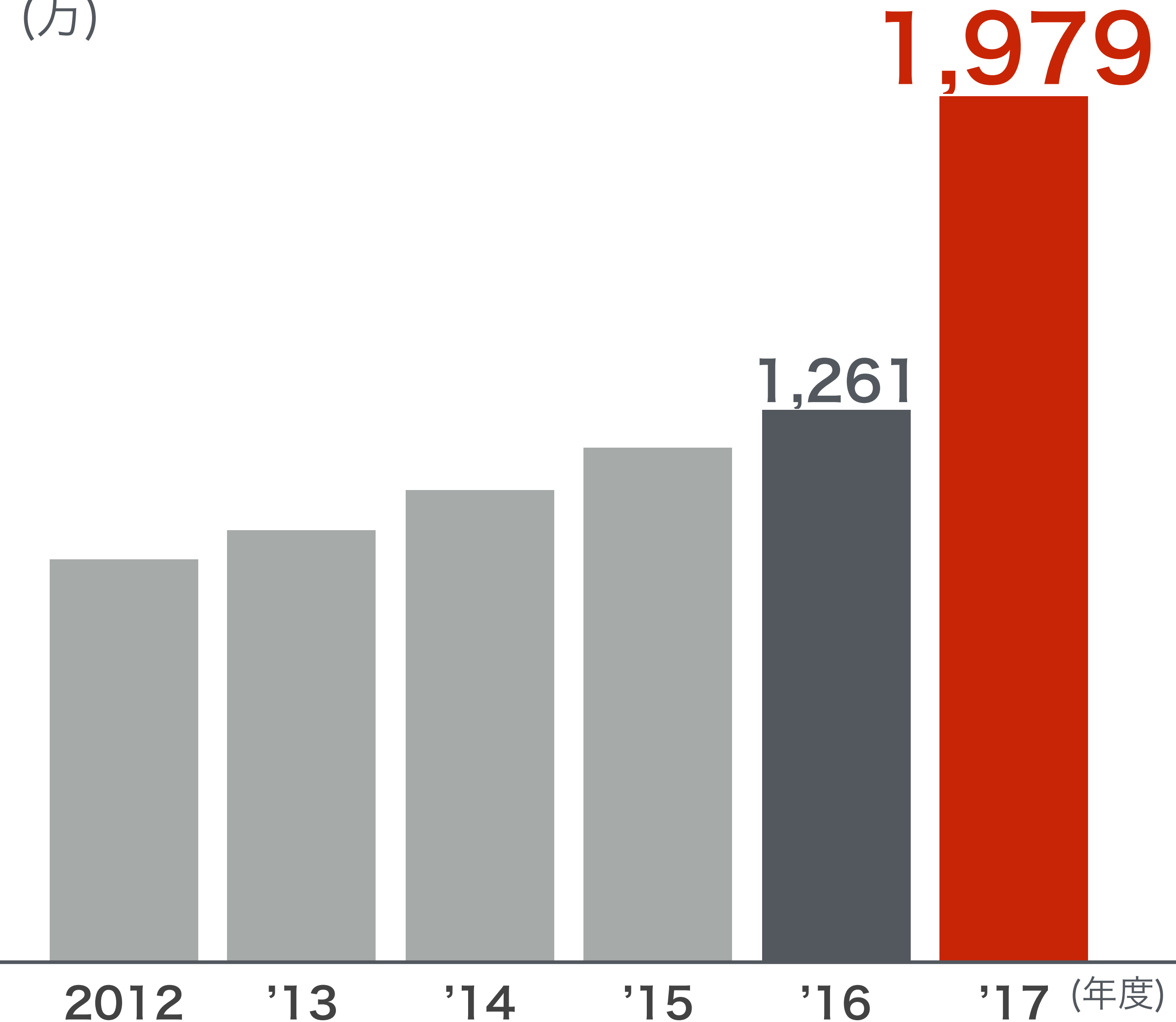


* ヤフー（株）単体におけるショッピング広告売上収益、バリューコマース（株）が「Yahoo!ショッピング」出店ストアに販売している「Yahoo!ショッピング」の広告商品「ストアマッチ」等の売上収益、「Yahoo!ショッピング」出店ストアが投稿している検索連動型広告、YDN等の売上収益の合計値。「Yahoo!ショッピング」出店ストアが投稿している検索連動型広告、YDN等の売上収益はメディア事業セグメントの広告売上収益に計上。

Yahoo!プレミアム 会員ID数



(万)



57%増



Sprint



サマリー

Sprint史上(119年)最高の営業利益

純利益が過去11年で初の黒字に

調整後EBITDAが過去11年で最高

OPEX (サービス売上原価+販管費)



米国会計基準 (億ドル)

208 (2.3兆円)

(1.6兆円)

148

2013 '14 '15 '16 '17 (年度)

60億ドル削減*

(6,500億円)

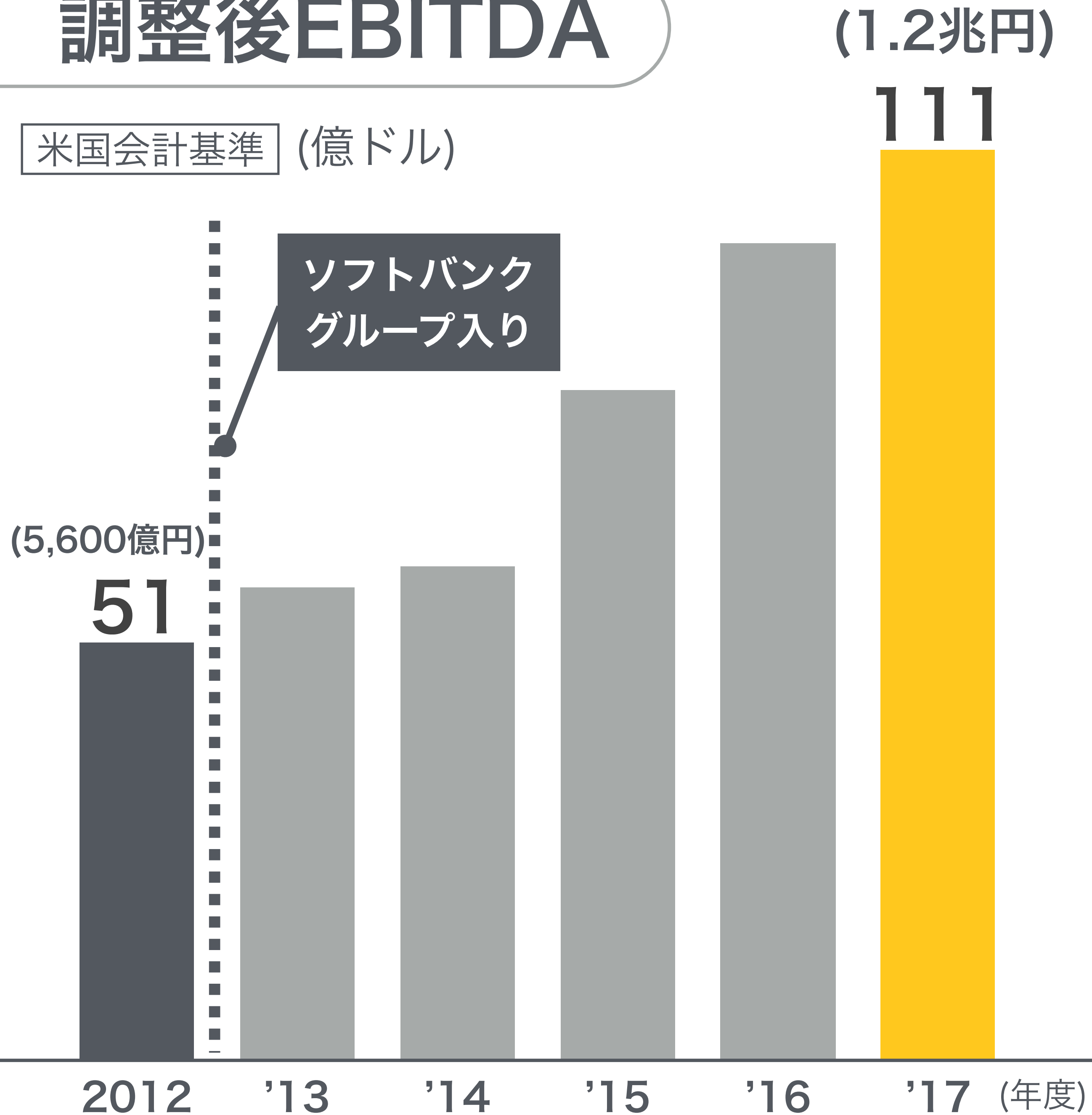
1ドル=109円で換算

* ハリケーン・その他の非経常的要因を除く 43

調整後EBITDA



米国会計基準 (億ドル)



(1.2兆円)

111

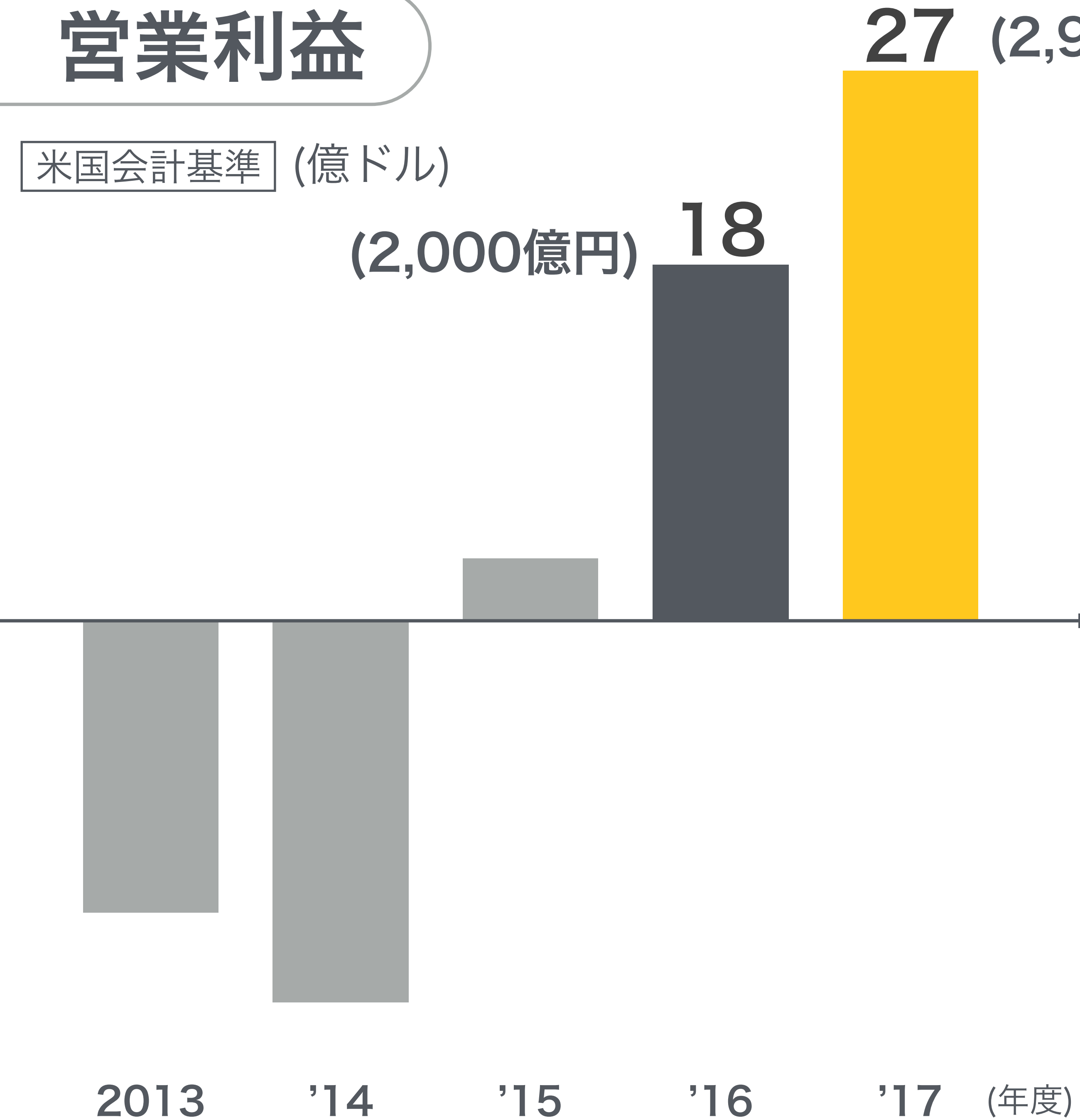
5年で倍増

過去11年で最高

営業利益



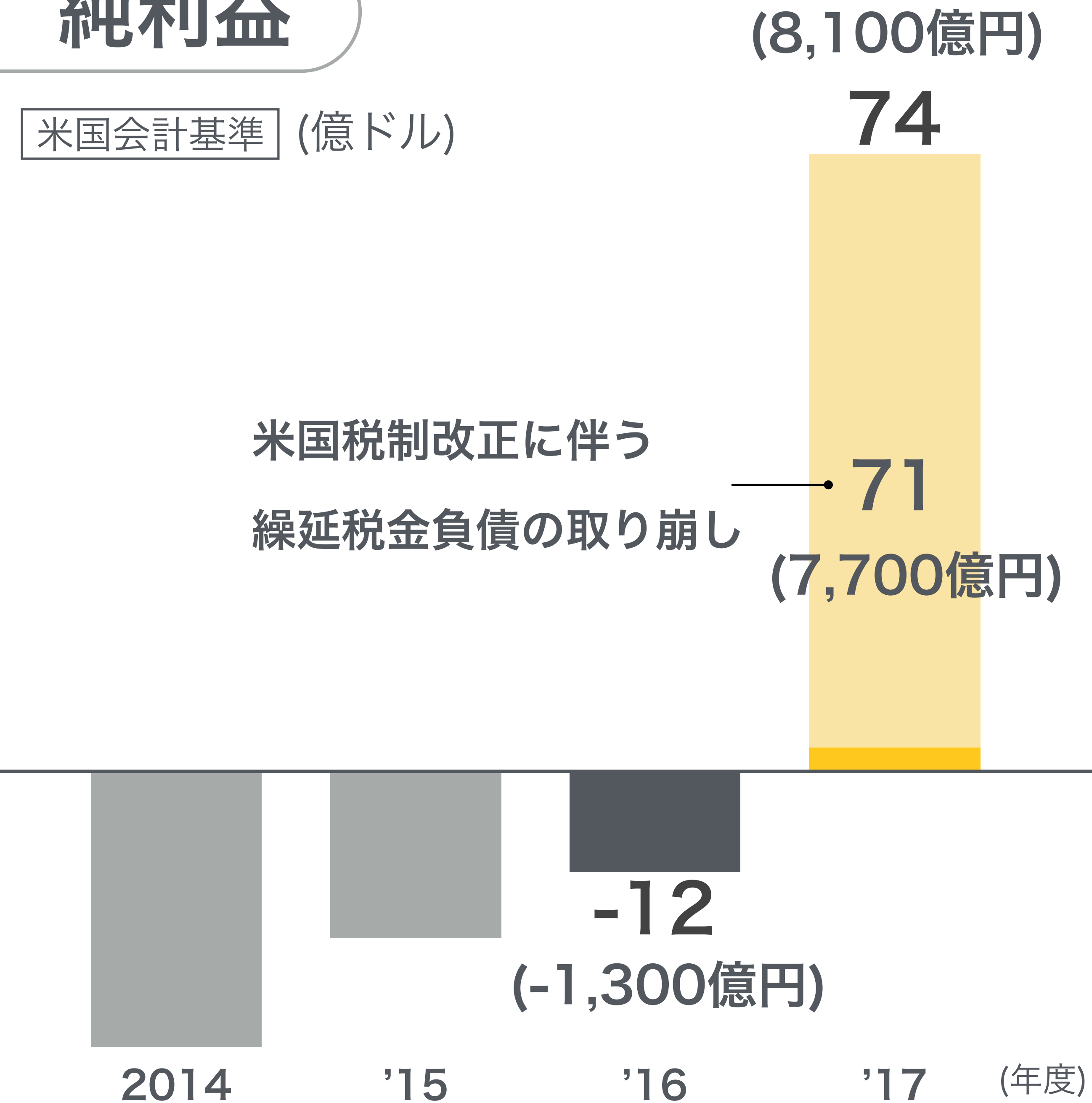
米国会計基準 (億ドル)



史上最高
55%増

純利益

米国会計基準 (億ドル)



税制改正の影響なしでも

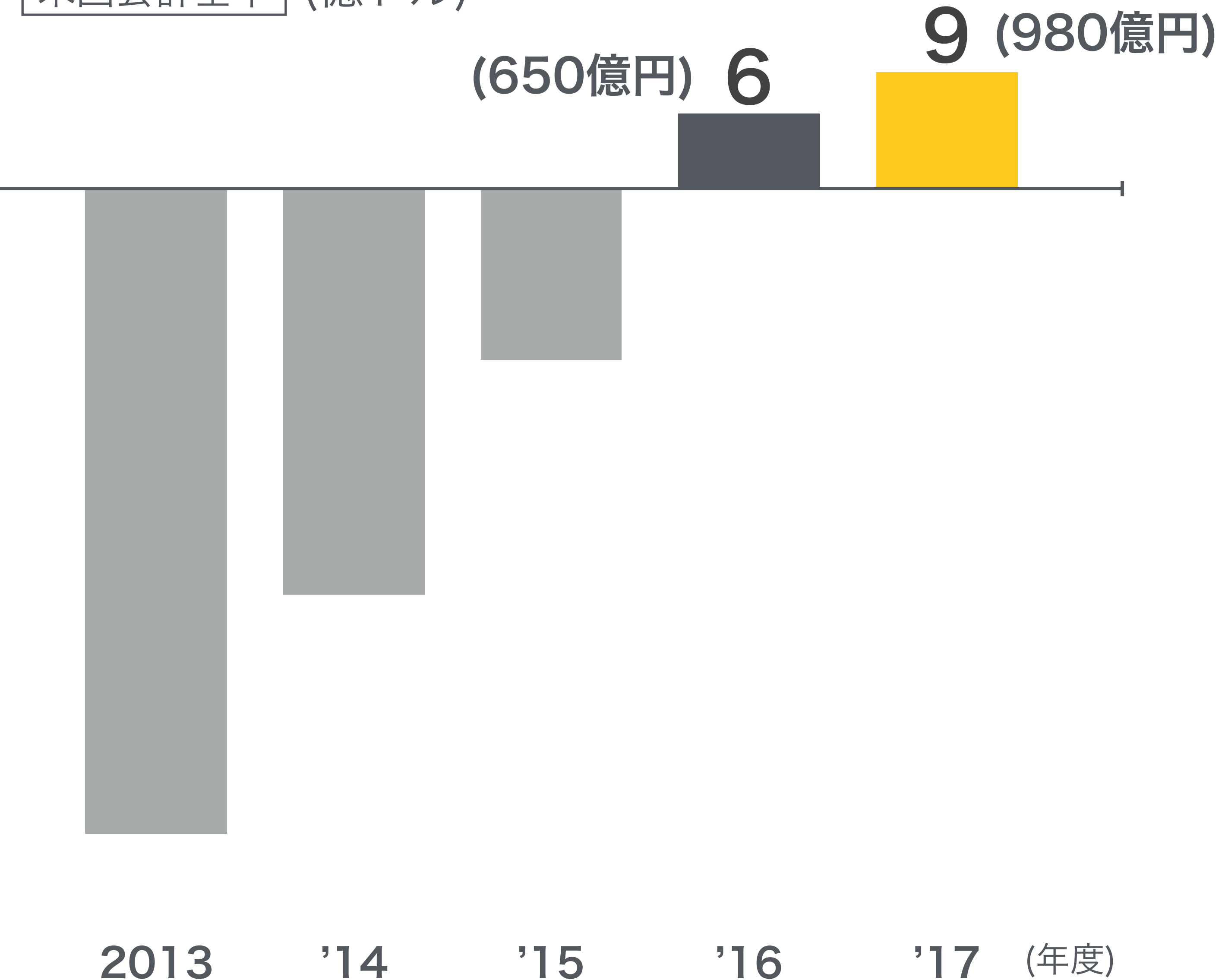
黒字

(過去11年で初)

調整後フリーキャッシュフロー



米国会計基準 (億ドル)



2年連続 プラス

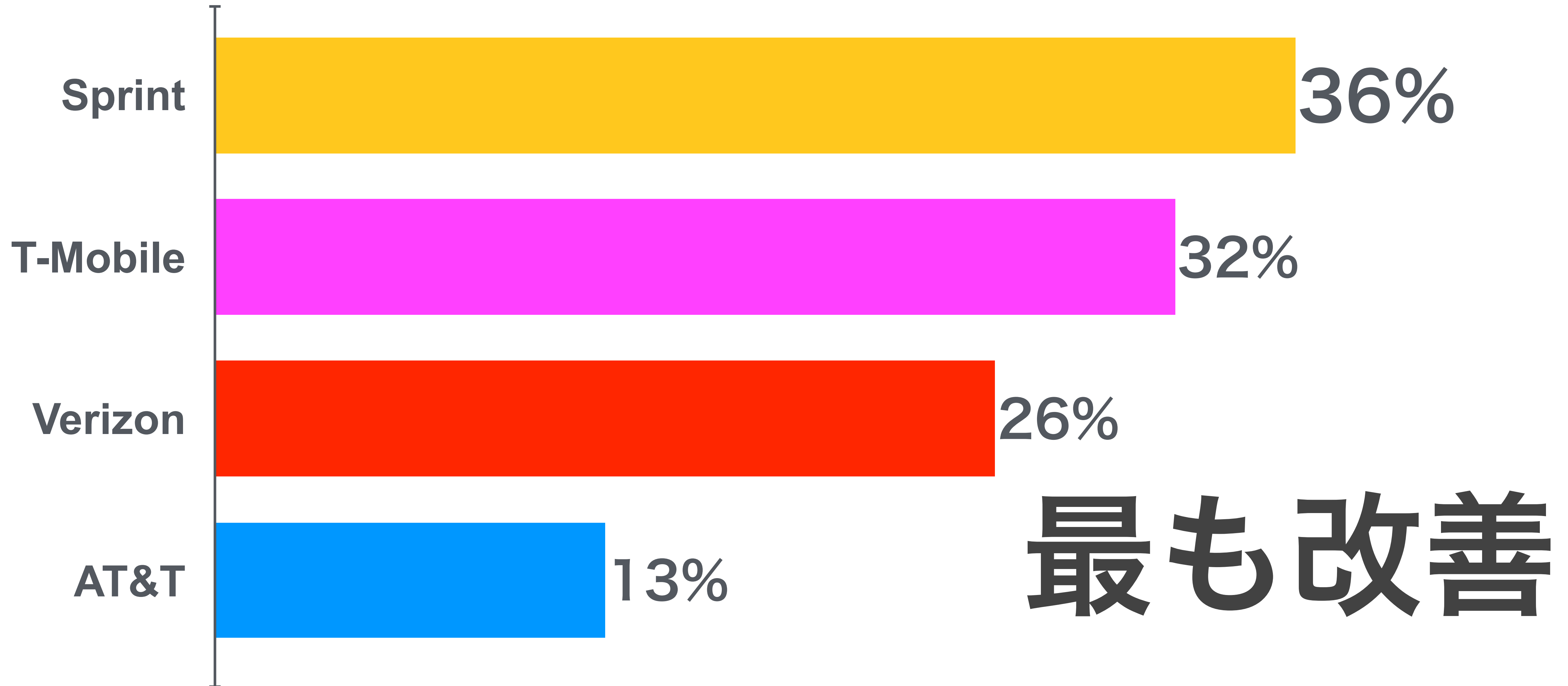
1ドル=109円で換算

* 調整後FCF：営業活動によるキャッシュフロー
+ 投資活動によるキャッシュフロー (短期投資除く)
+ 将来リース債権の売却による調達と返済の純額

平均ダウンロード速度 増減率



(2017年3月 / 2018年3月比較)



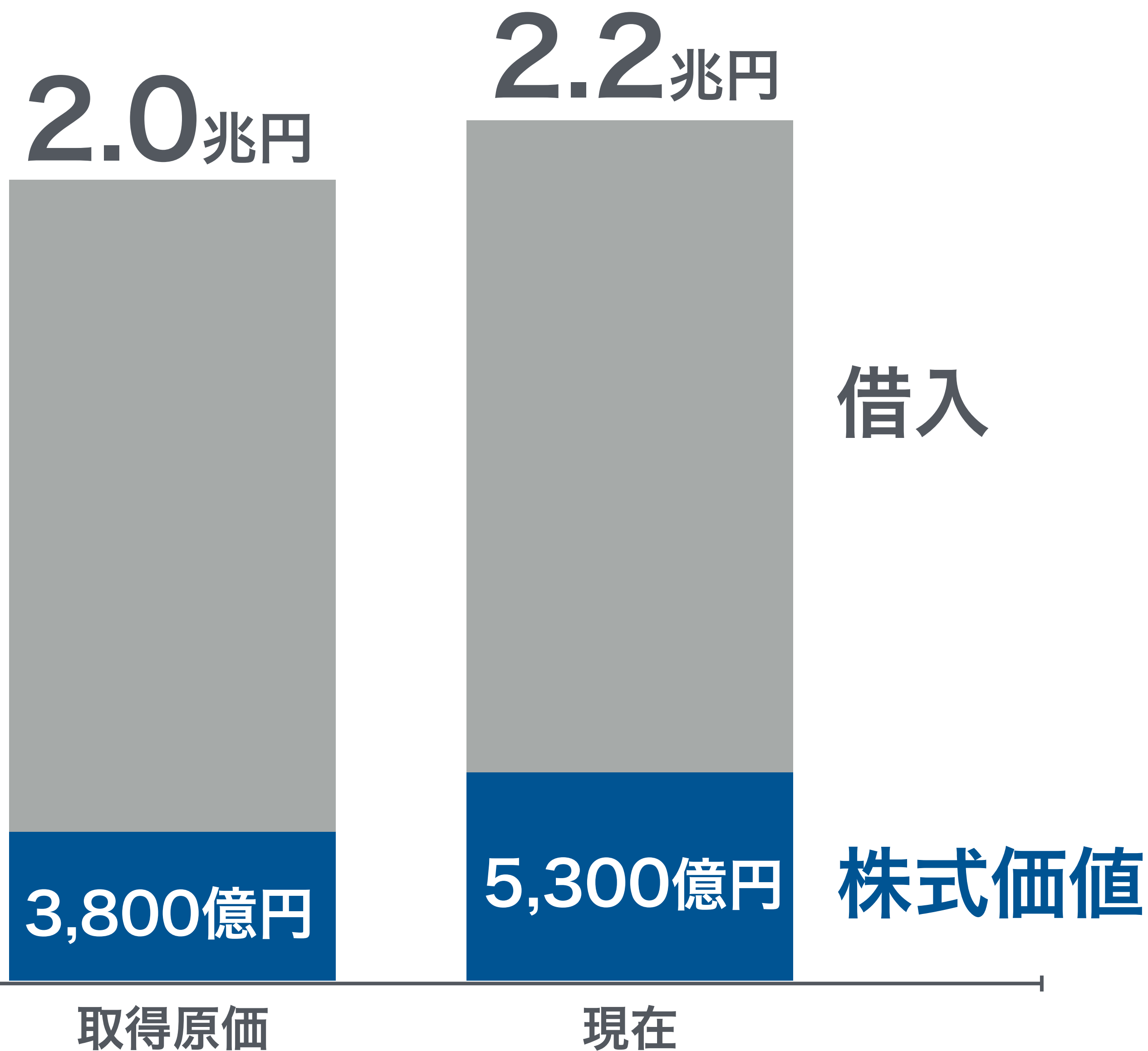
2018年度 見通し



1 調整後EBITDA 113～118億ドル^{*1}
(1.2兆円) (1.3兆円)

2 キャッシュCAPEX 50～60億ドル^{*2}
(5,500億円) (6,500億円)

Sprint投資の実績 (円による借入)



株式価値が 上昇

現在：1ドル = 109円(2018年5月4日時点)
T-Mobile USの株価\$57.26(2018年5月4日時点) x 交換比率0.10256を基に換算

取得原価に付随費用を含まない

* 借入: 買収時調達額(1.65兆円)

合併に合意





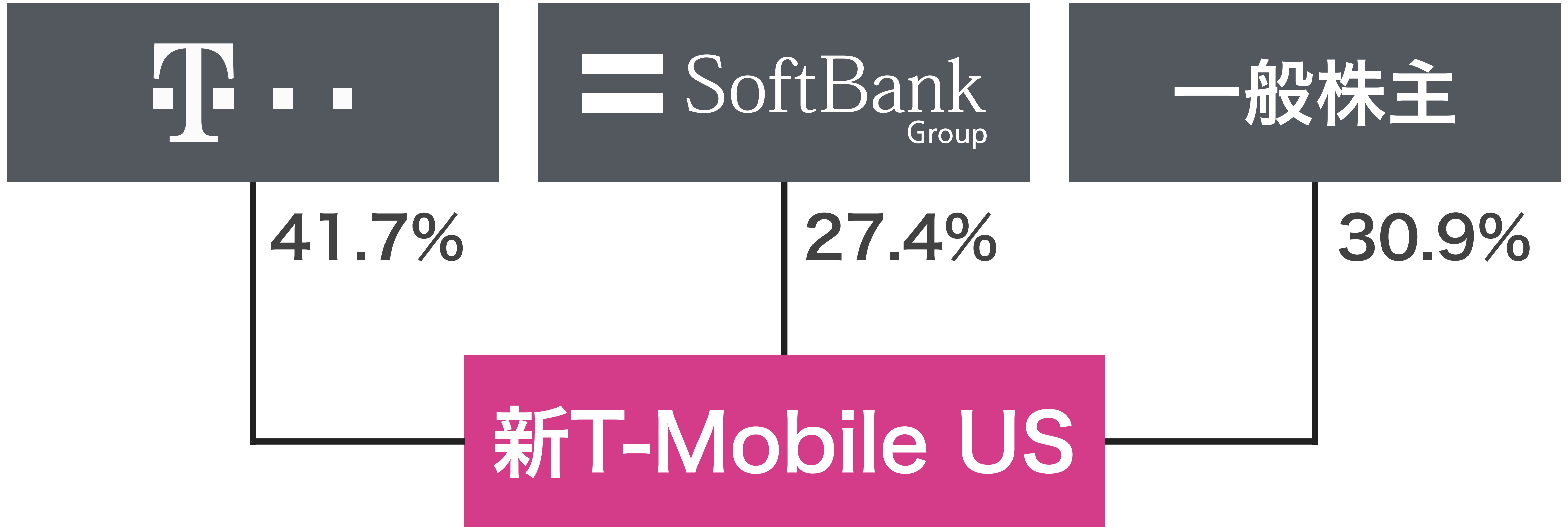
取引概要

SBG新会社持分: 27.4%*

SBG派遣取締役: 4人 (14人中)

2019年前半完了見込み

経済持分



競争をさらに加速へ



5G加速へ

シナジージョー創出

大競争
戦略の構築

米国への貢献



5G加速へ

シナジー創出

大競争
戦略の構築

米国への貢献

5Gの特徴

接続機器数

100倍

スピード^{*1}
(理論値10Gbps)

100倍

レスポンス^{*2}
(現在のLTEとの比較)

10倍

*1 ピークスピード(理論値) *2 現在のLTEでのレイテンシー(10~20ms)からの改善

5Gの可能性



自動運転



スマートシティ



スマート農業



HDビデオ



モバイルVR



ウェアラブル

初の全米5Gネットワークを構築

T-Mobile®
ミリ波

都心

Sprint

ミッドバンド帯 (2.5GHz)

都市

T-Mobile® ローバンド帯 (600MHz)

全国



5G周波数

+

統合シナジー

5G早期展開へ



5G時代も米国がリーダーシップを発揮へ



5G加速へ

シナジー創出


大競争
戦略の構築

米国への貢献

統合によるシナジー



ネットワーク



セールス
サービス&
マーケティング



バックオフィス

430億ドル超
(4.7兆円)

1ドル=109円で換算

(注) 430億ドル超：正味現在価値 63

統合会社

(億ドル)	2018年 試算		3~4年後 (目標)		長期目標
売上高	750~760 (8.2~8.3兆円)	➡	810~860 (8.8~9.4兆円)	➡	950~1,000 (10.4~10.9兆円)
ワイヤレス サービス収入	530~570 (5.8~6.2兆円)	➡	590~610 (6.4~6.6兆円)	➡	670~700 (7.3~7.6兆円)
調整後 EBITDAマージン	40~42%	➡	45~47%	➡	54~57%

大幅なマージン拡大へ

1ドル=109円で換算

* プロフォーマのワイヤレスサービス収入と調整後EBITDAはASC606収益認識の変更による影響を含まず 64

フリーキャッシュフロー (統合会社)

(億ドル)

(1.7~2.0兆円)
160~180

(1.1~1.2兆円)
100~110

(1,100~2,200億円)
10~20

2019年
(予想)

3~4年後

長期

フリーキャッシュフロー
大幅改善へ



5G加速へ

シナジー創出

大競争
戦略の構築

米国への貢献

大競争戦略の構築

低価格

×

高付加価値

消費者目線の戦略をさらに推進

大競争戦略の源泉

コスト
削減

規模の
経済

ネットワーク
キャパシティ

関連領域

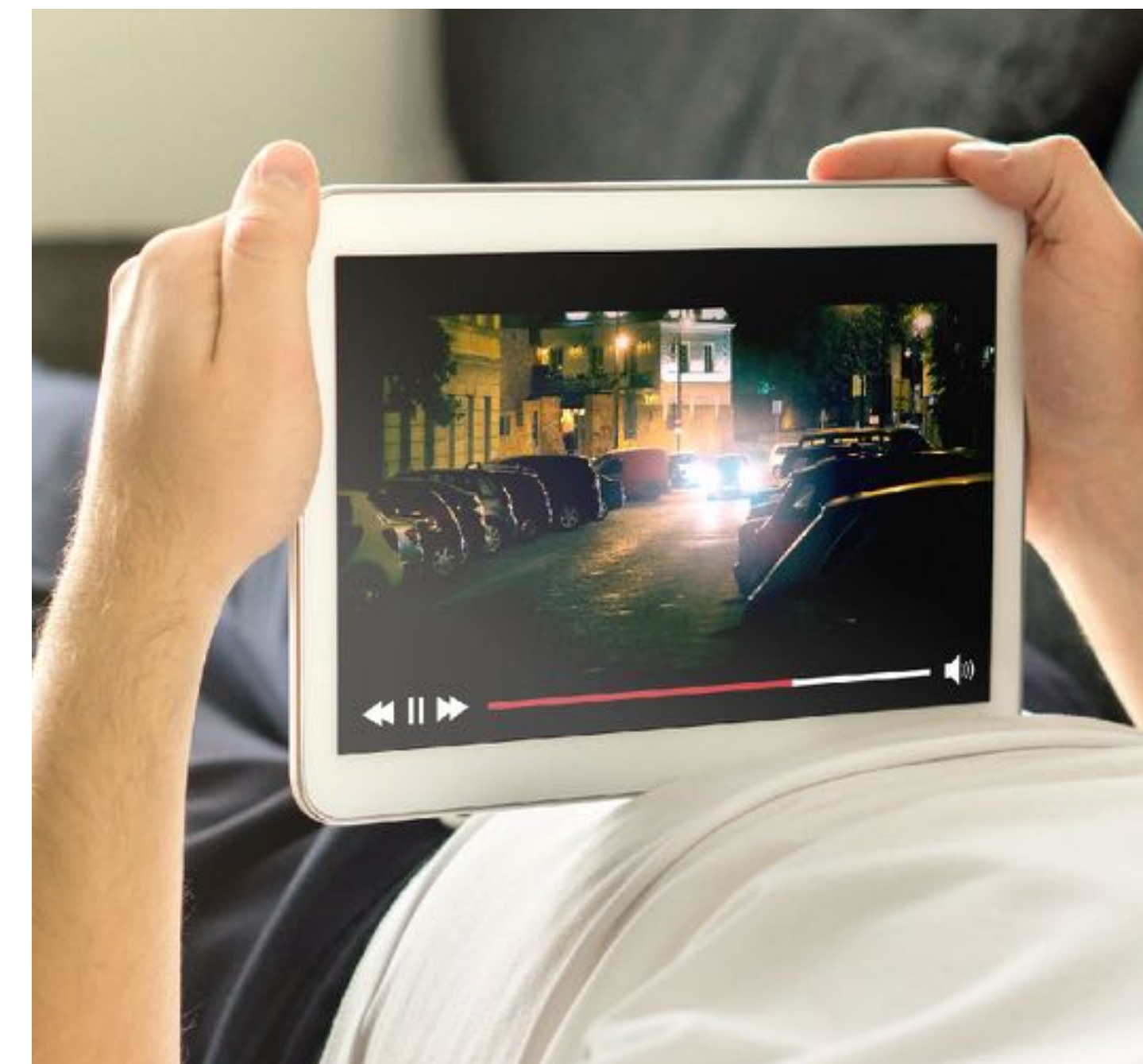
ワイヤレス



ブロードバンド



ビデオ



競争をさらに拡大へ



5G加速へ

シナジー創出

大競争
戦略の加速

米国への貢献

5G早期展開



新規雇用 300万人



**経済成長 5,000億ドル
(55兆円)**

1ドル=109円で換算

(出所) “The Global Race to 5G” (2018年4月)からのCTIA予想を基に作成

統合会社

(4.4兆円)
400億ドルの
設備投資
(当初3年)

カスタマー
サービス
大幅拡充

地方の
店舗網を拡大

雇用創出を加速へ



5G加速へ

シナジー創出

大競争
戦略の構築

米国への貢献

arm

Armベース チップ出荷数

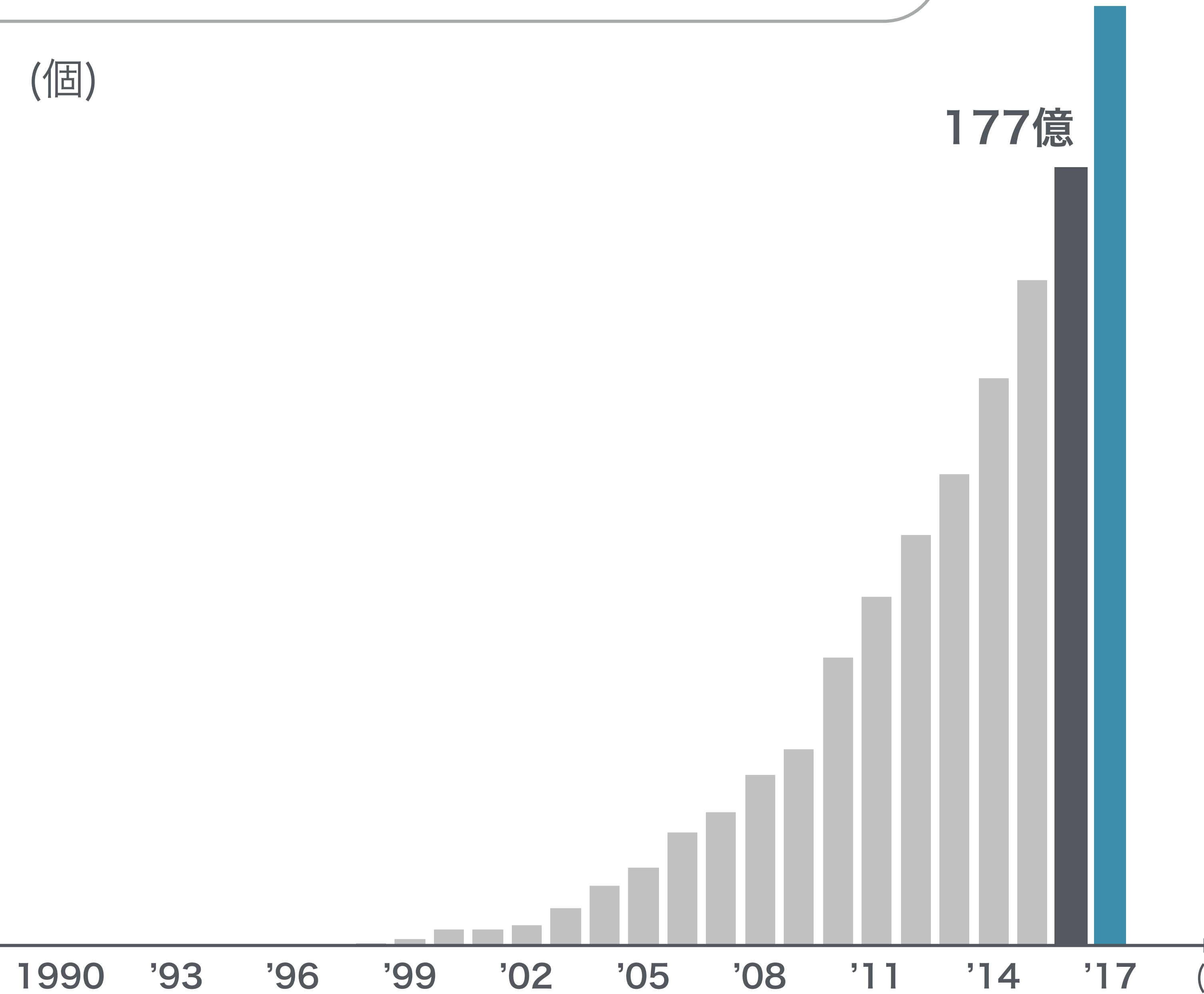
213億

arm

(個)

177億

20%増



売上高

1,900億円

(16.9億ドル)

2,000億円

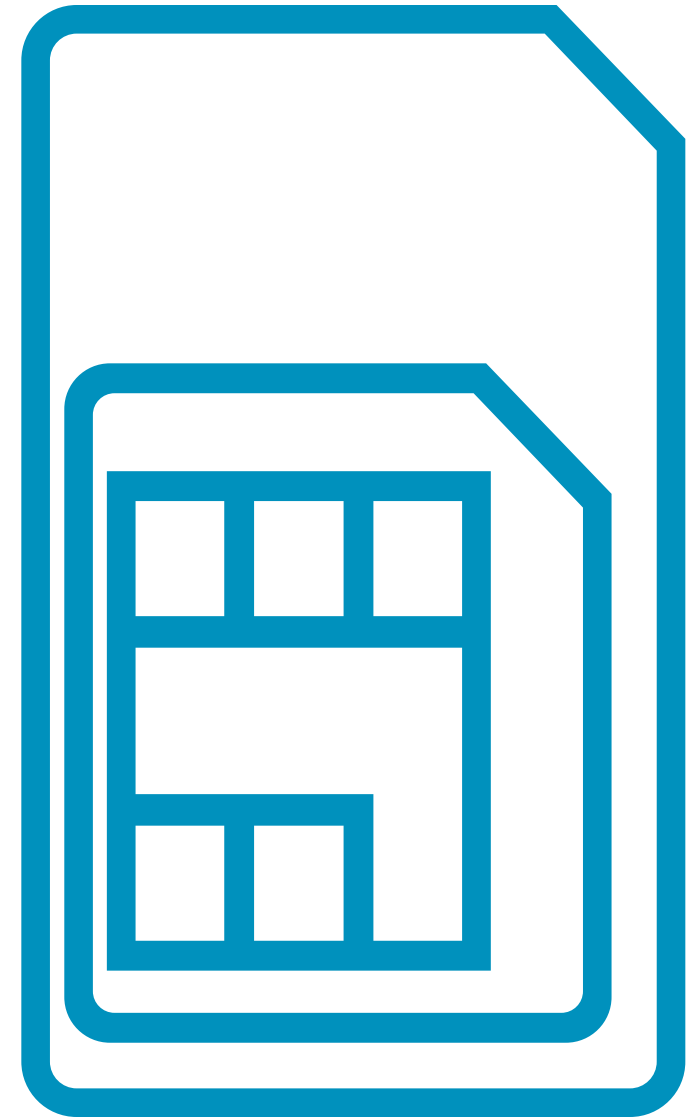
(18.3億ドル)

2016年

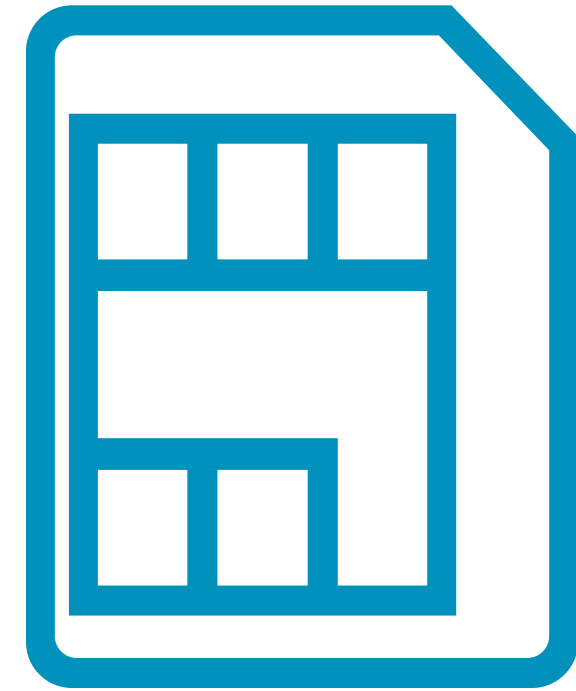
2017年

8%増





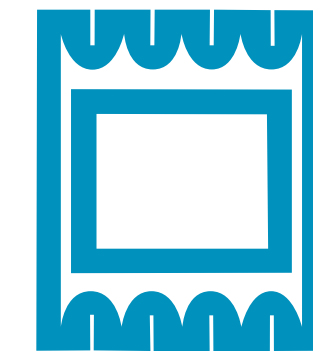
Mini SIM
25 x 15 mm
(1996年)



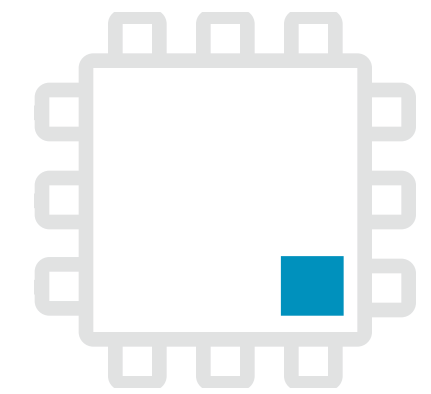
Micro SIM
15 x 12 mm
(2003年)



Nano SIM
12.3 x 8.8 mm
(2012年)



eSIM (MFF2)
6 x 5 mm
(2016年)



iSIM

IoTデバイスのさらなる小型化を可能に

Project Trillium



IoTデバイスに機械学習を実装可能に

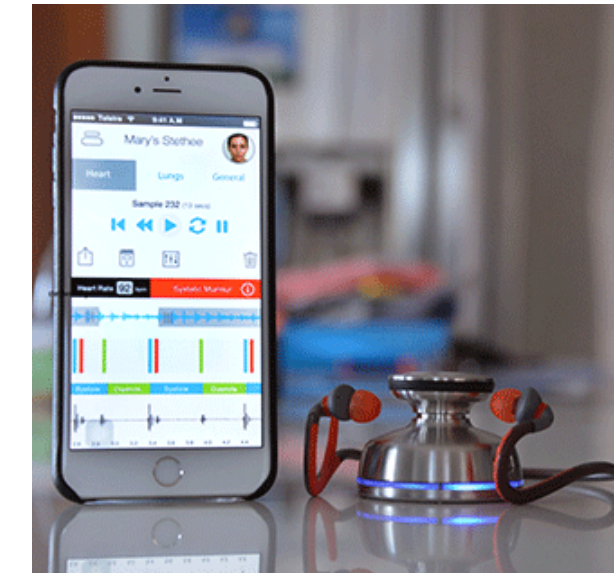
(機械学習プロセッサ・物体検知プロセッサ・ニューラルネットワークソフトウェア)



amazon
echo spot



3M
スマート空気
フィルタ



M3DICINE
ワイヤレス
聴診器

arm 様々なIoT製品で採用



bg
AI搭載ホーム
セキュリティ



COSINUSS^o
イヤフォン型
体温計



nokē
no key. no problem.
スマート
ロック

2018年度 見通し

1 IoTの成長機会を追求

2 成長市場でシェアを拡大

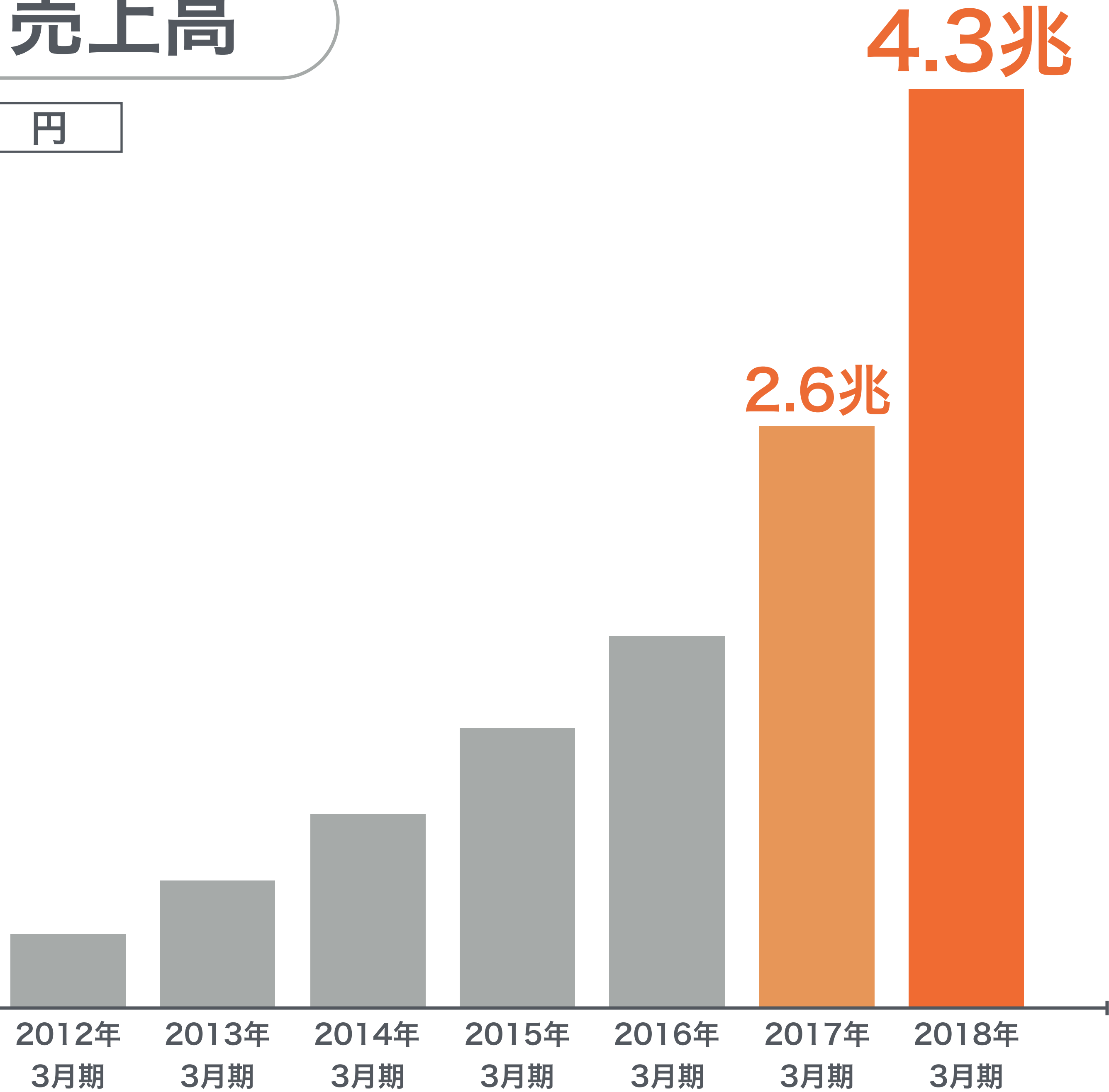
3 研究投資を強化



売上高

円

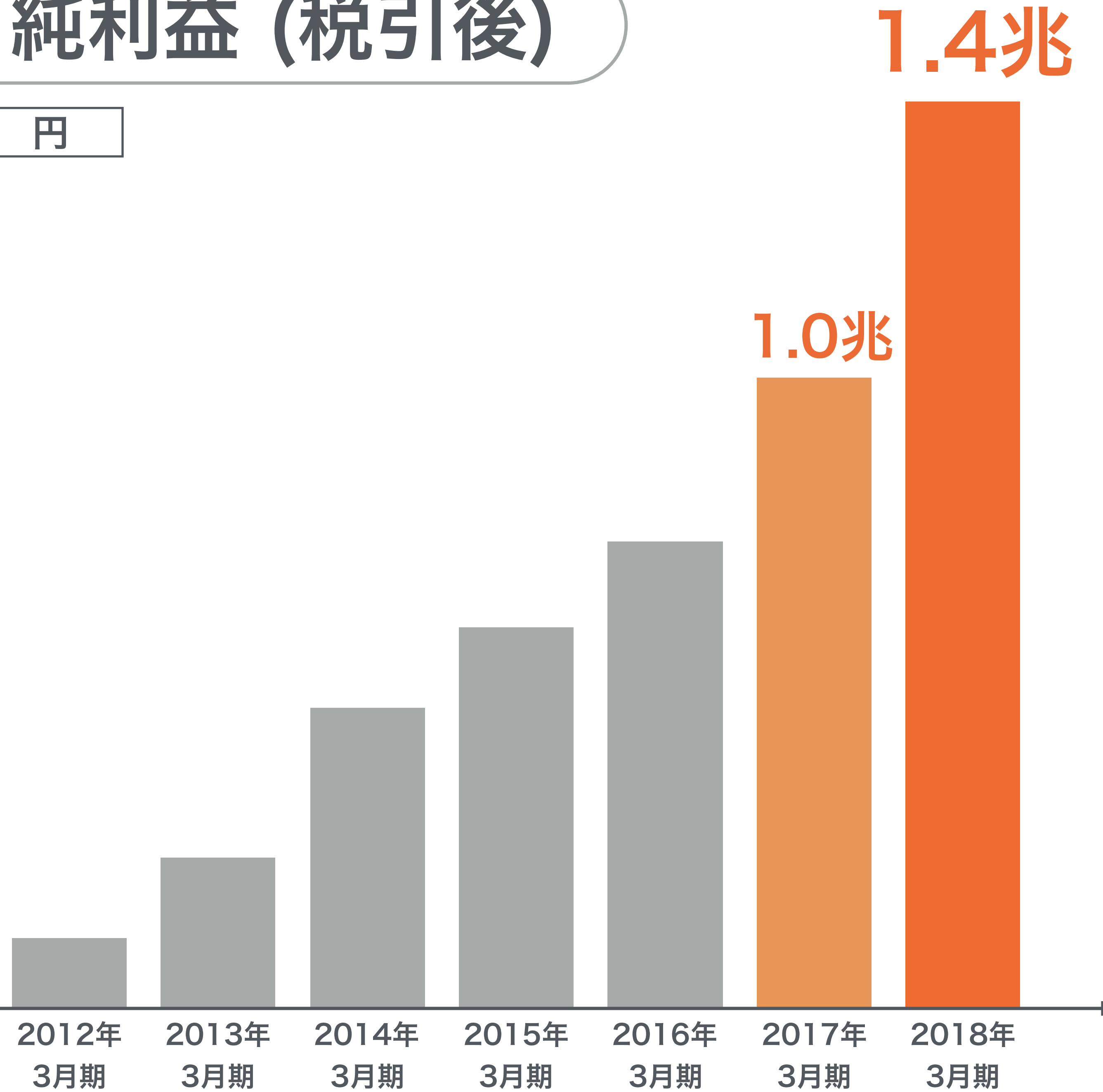
米国会計基準



58%増

純利益 (税引後)

円



米国会計基準

Non-GAAP

株式報酬費用/無形資産償却/
投資の再評価益等の一時損益を除く

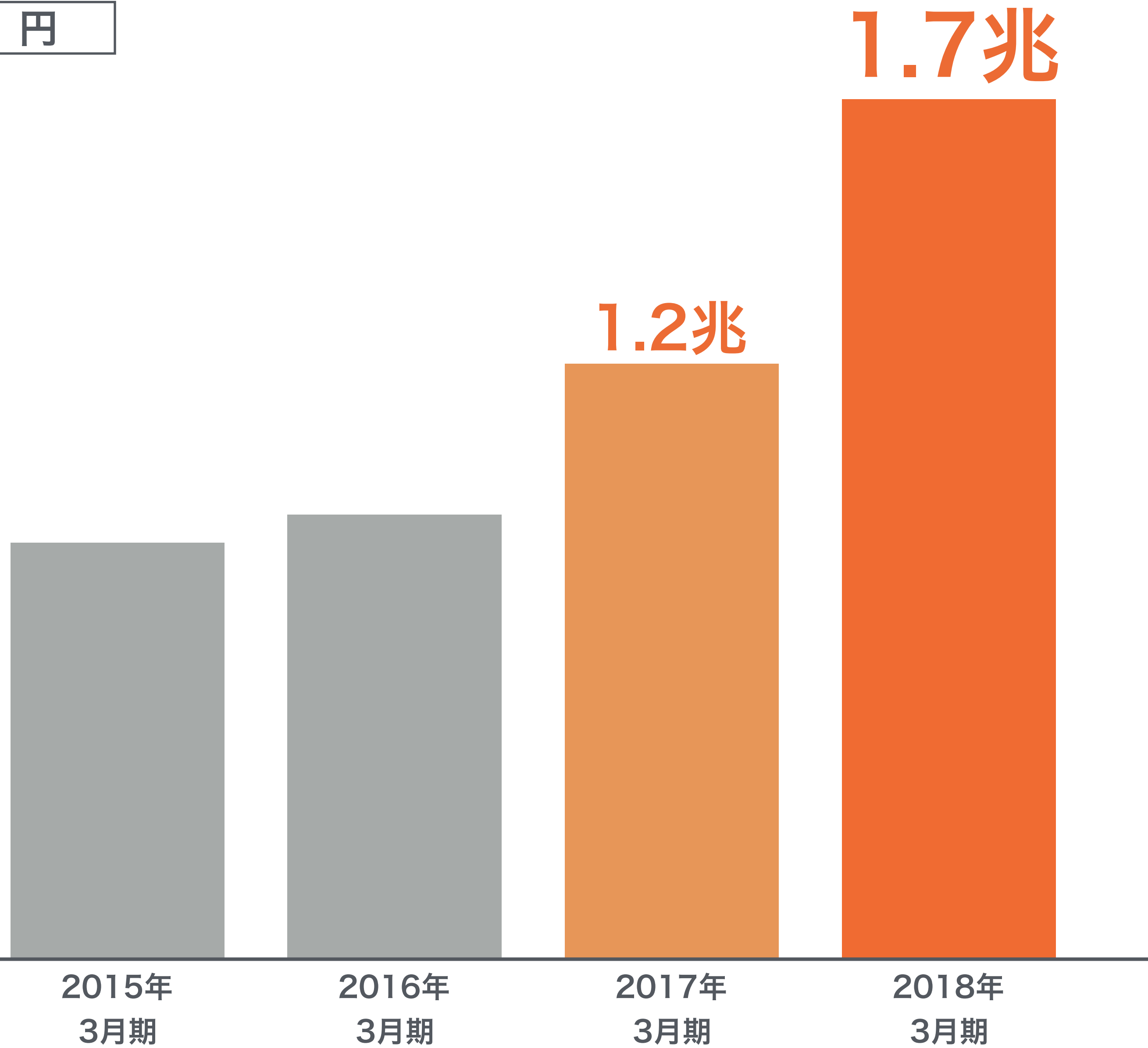
44%増

フリーキャッシュフロー

円

米国会計基準

Non-GAAP



44%増

SoftBank Vision Fund

SoftBank Vision Fund

arm

GUARDANT HEALTH

ROIVANT
SCIENCES

slack

COMPASS

nvidia

nauto

paytm

Flipkart

KATERRA

Fanatics

VIR

oyo

OSIsoft

AUTO1.com

wework

Plenty

众安保险
ZhongAn Insurance

平安好医生
要健康上平安好医生
(Ping An Good Doctor)

Wag!
A dog's best friend

IMPROBABLE

brain@corp

mapbox

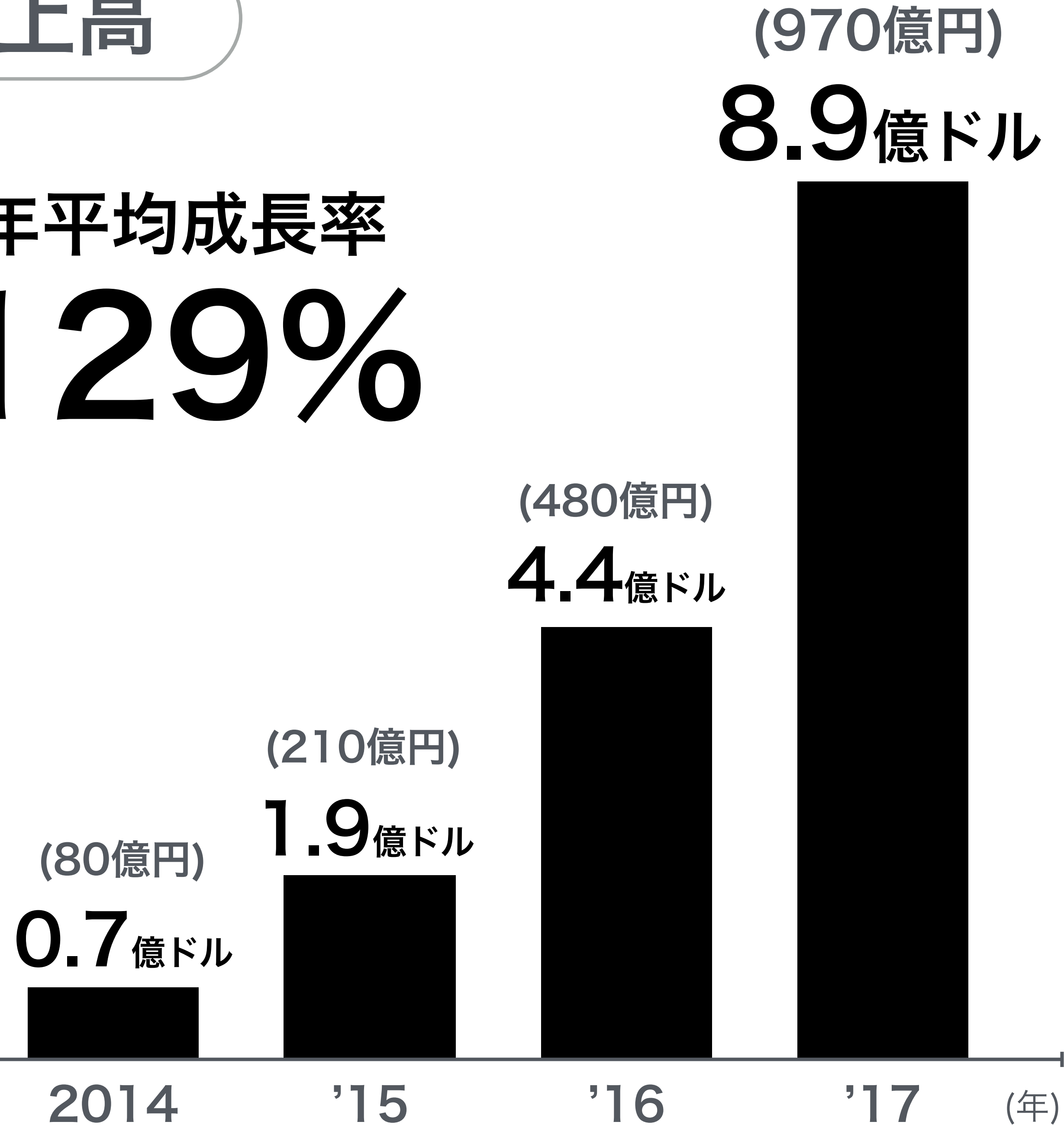
Ping An
HealthKonnect

OneWeb

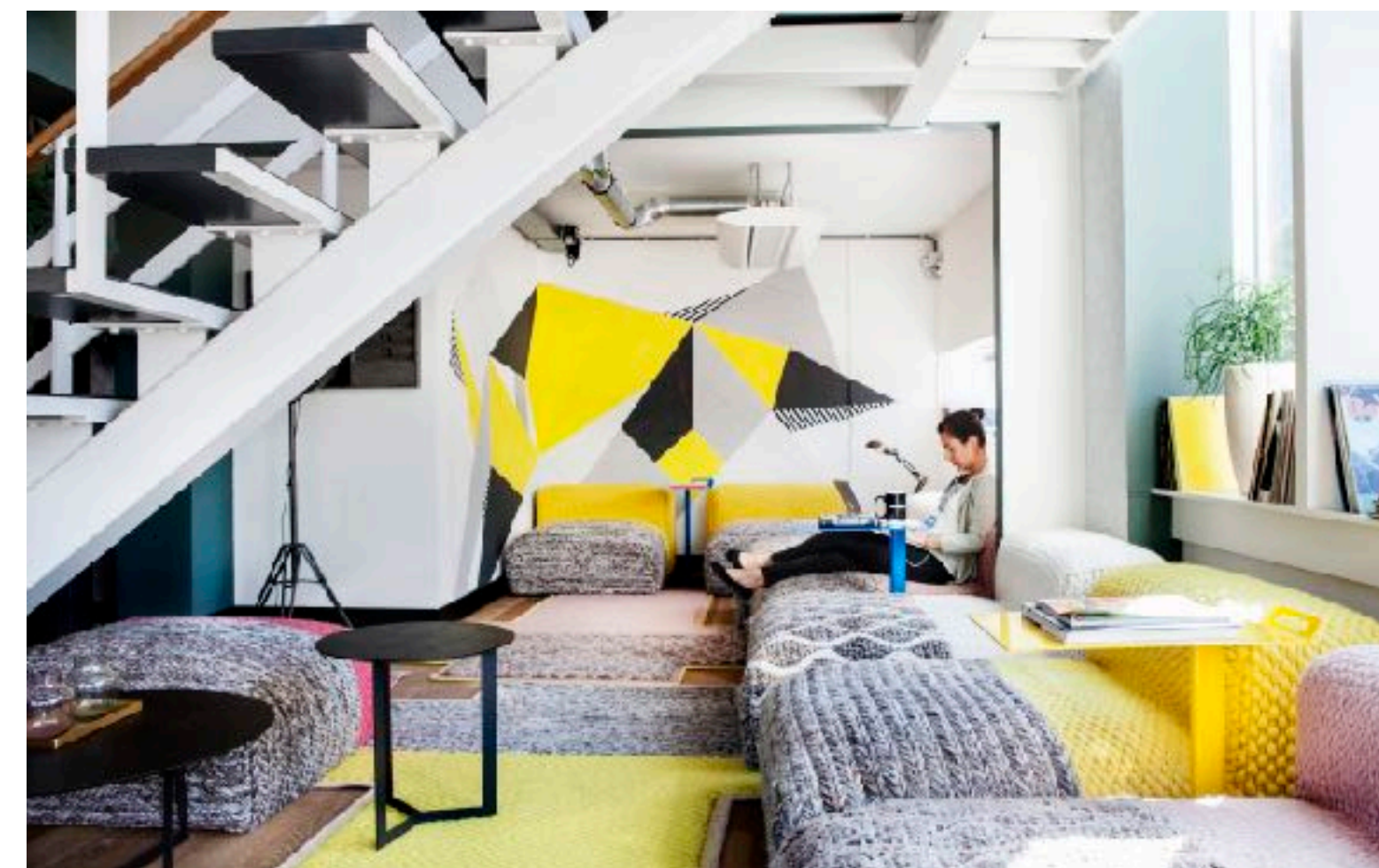
売上高

wework

年平均成長率
129%



グローバル ワークスペース ネットワーク



GMV

Flipkart



年平均成長率
85%

インドNo.1
イーコマース

2014年
3月期

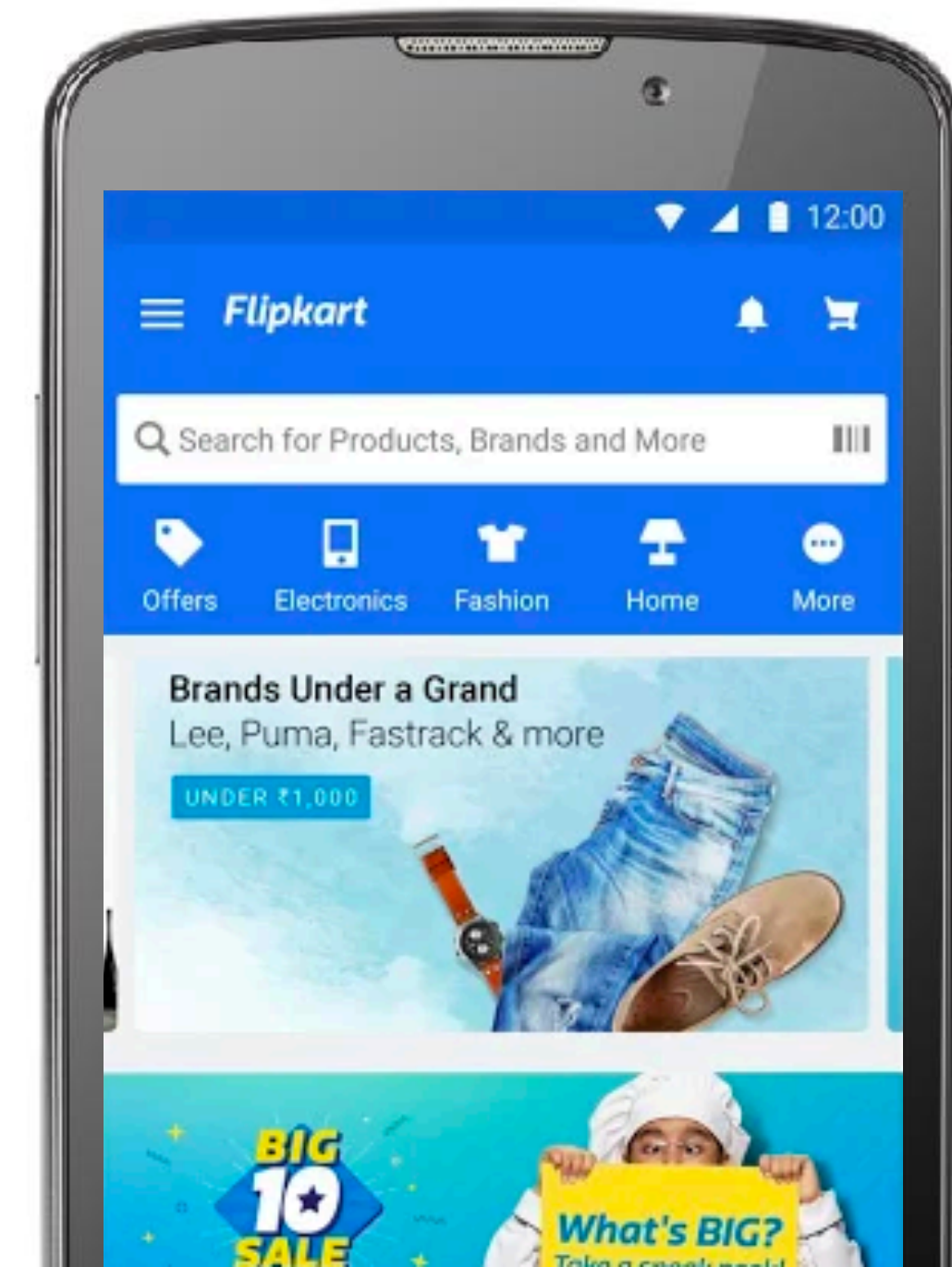
'15年
3月期

'16年
3月期

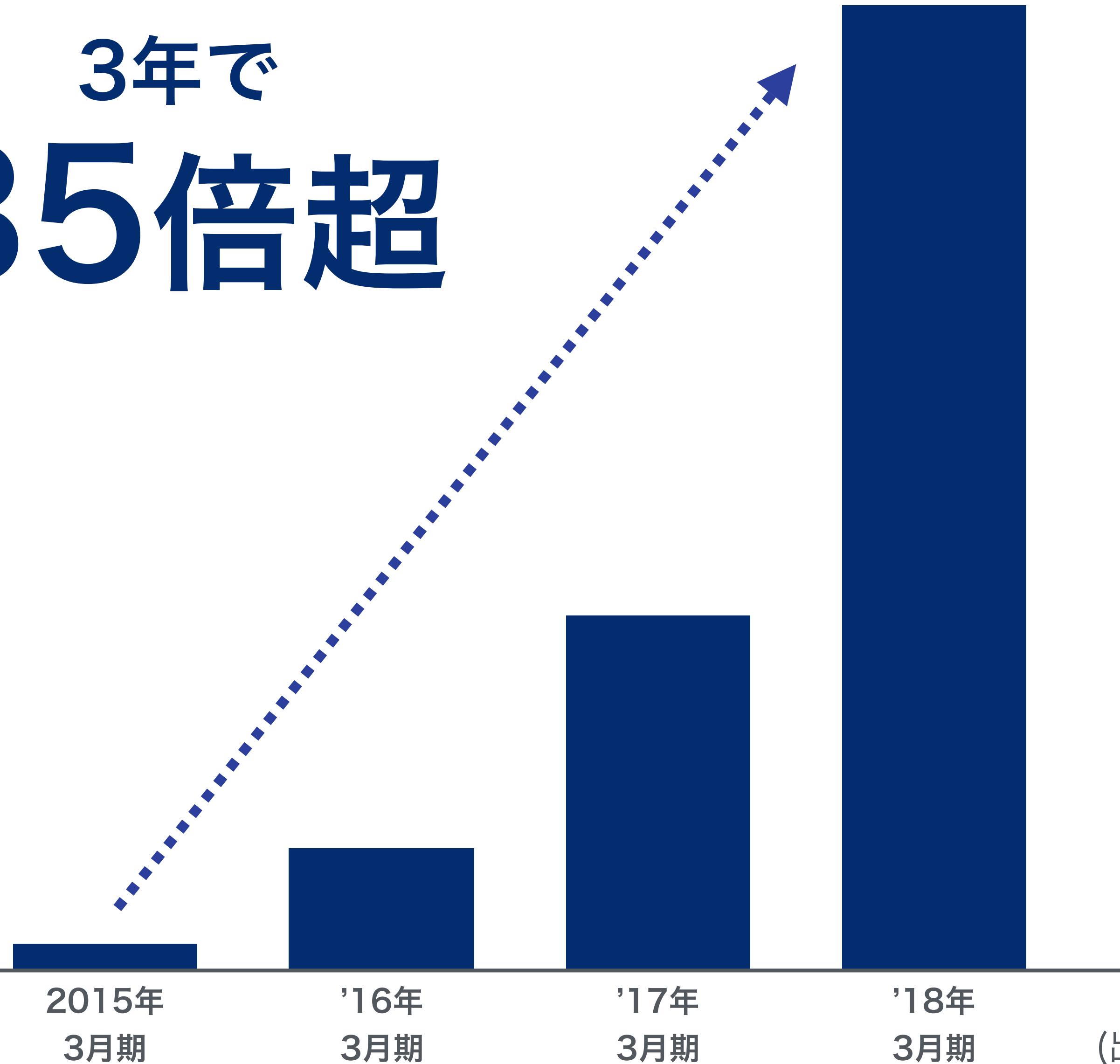
'17年
3月期

'18年
3月期

(出所) Flipkart



3年で
35倍超



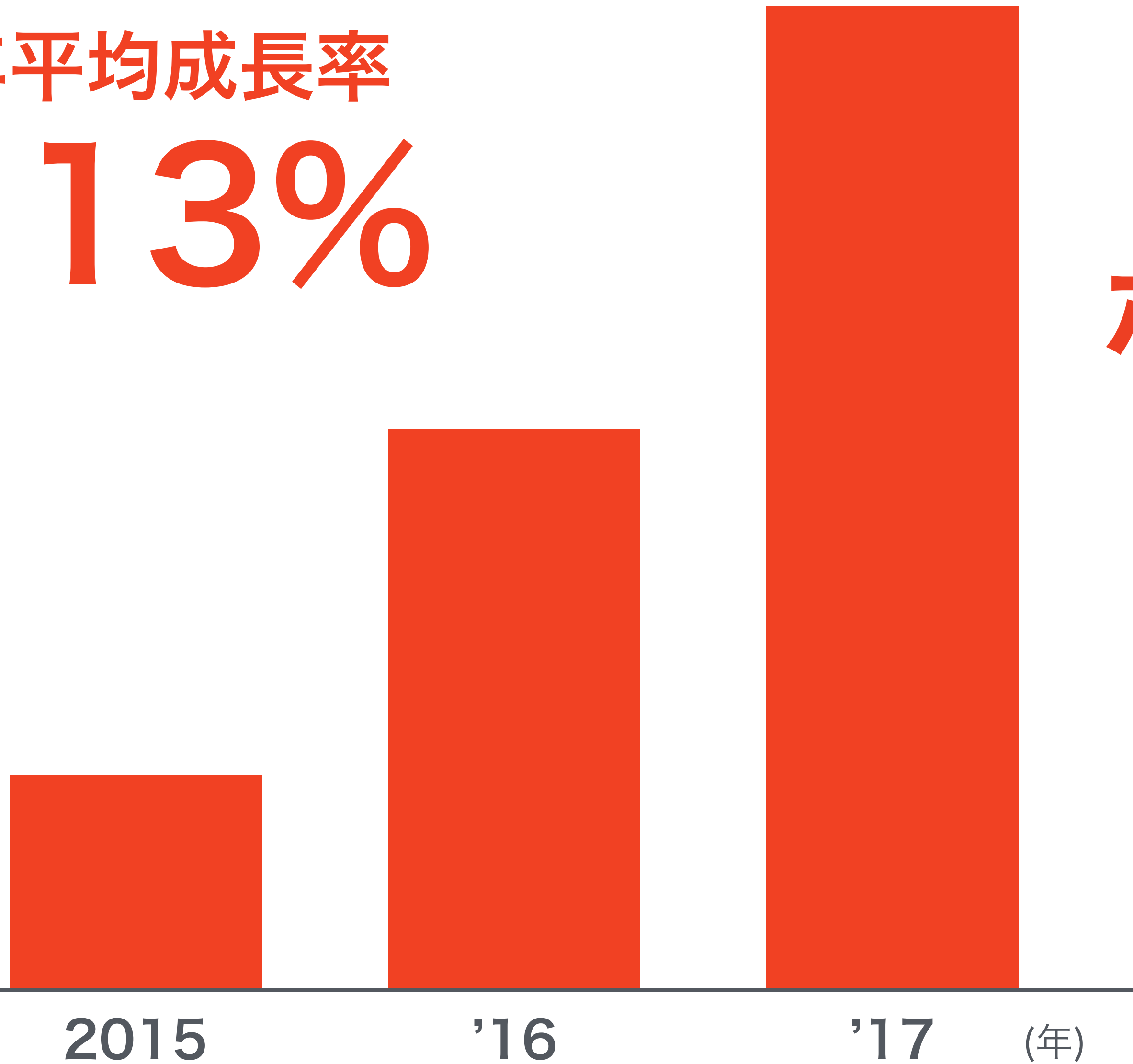
インド最大級
決済サービス



(出所) Paytm

年平均成長率

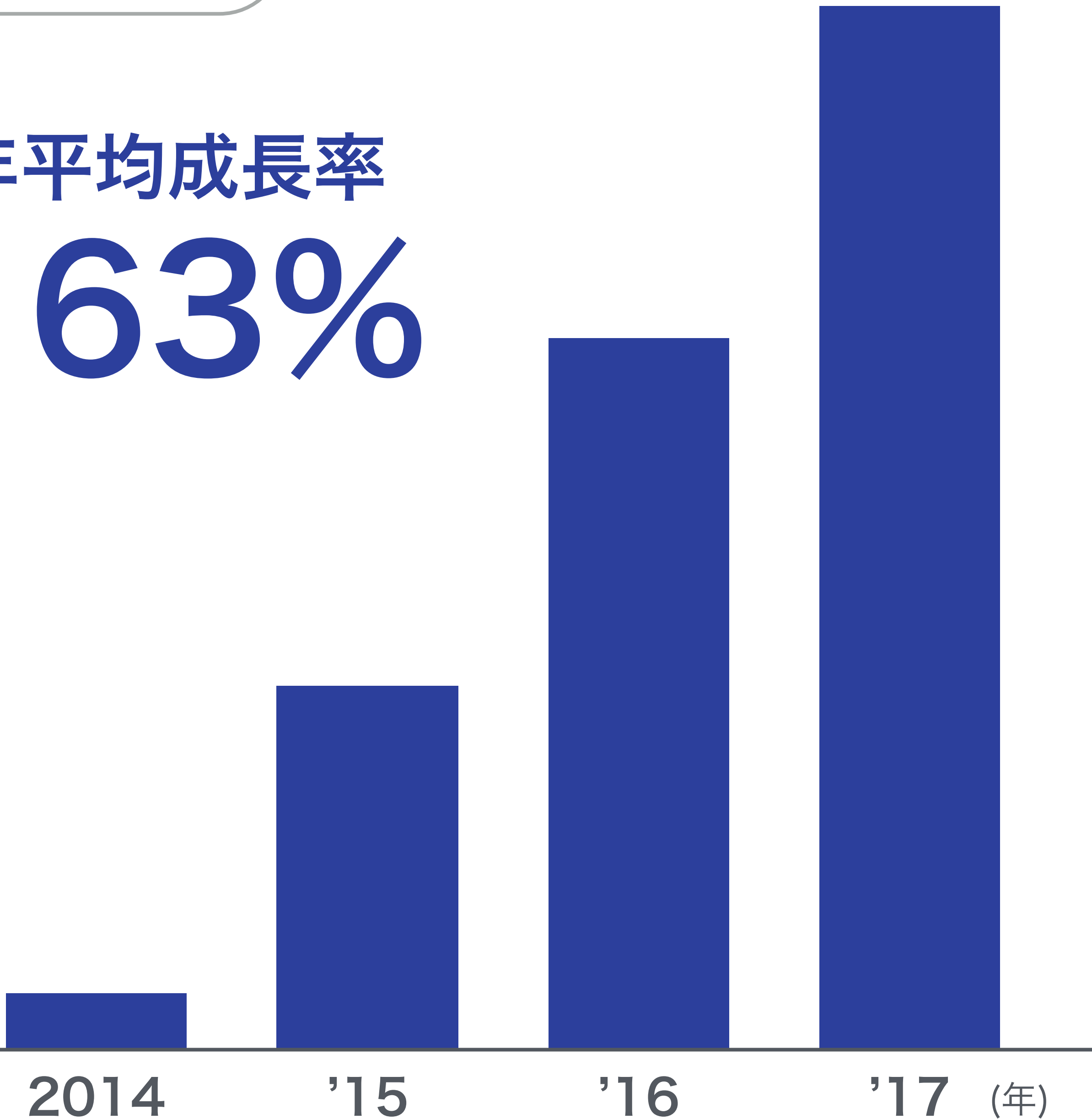
113%



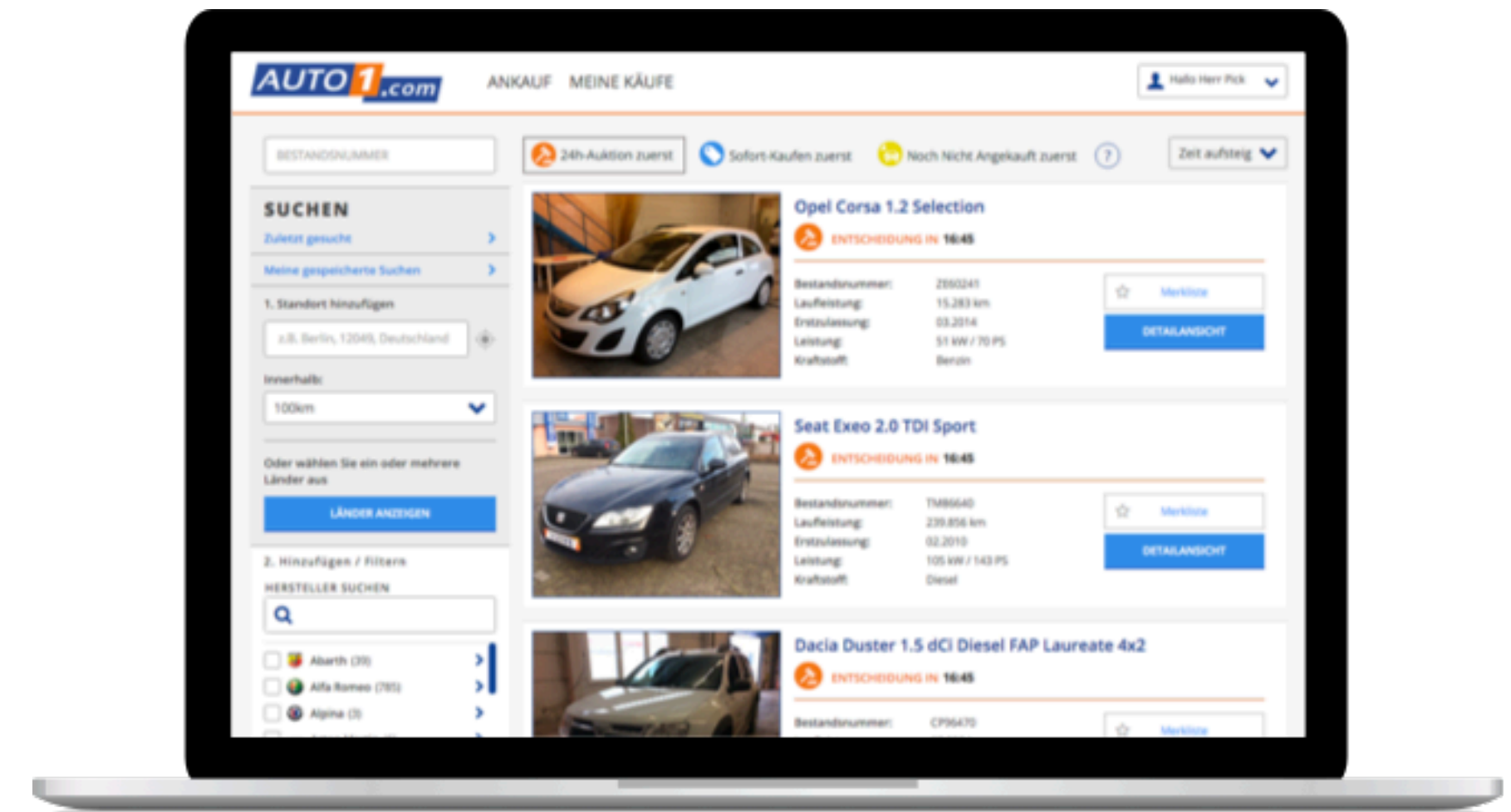
インドNo.1 ホテルネットワーク



年平均成長率
163%



欧州No.1 中古車マーケット プレイス



取扱高

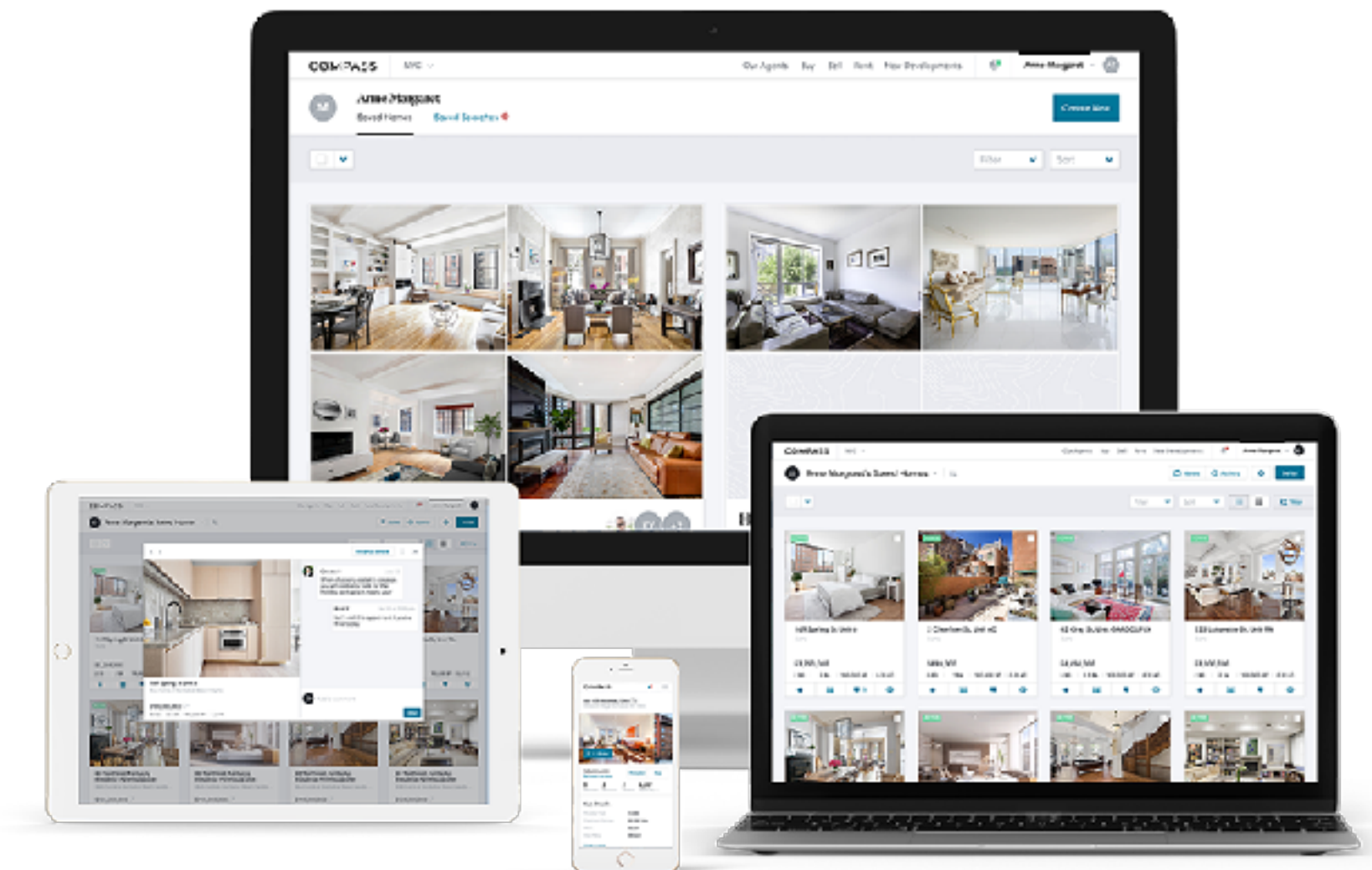
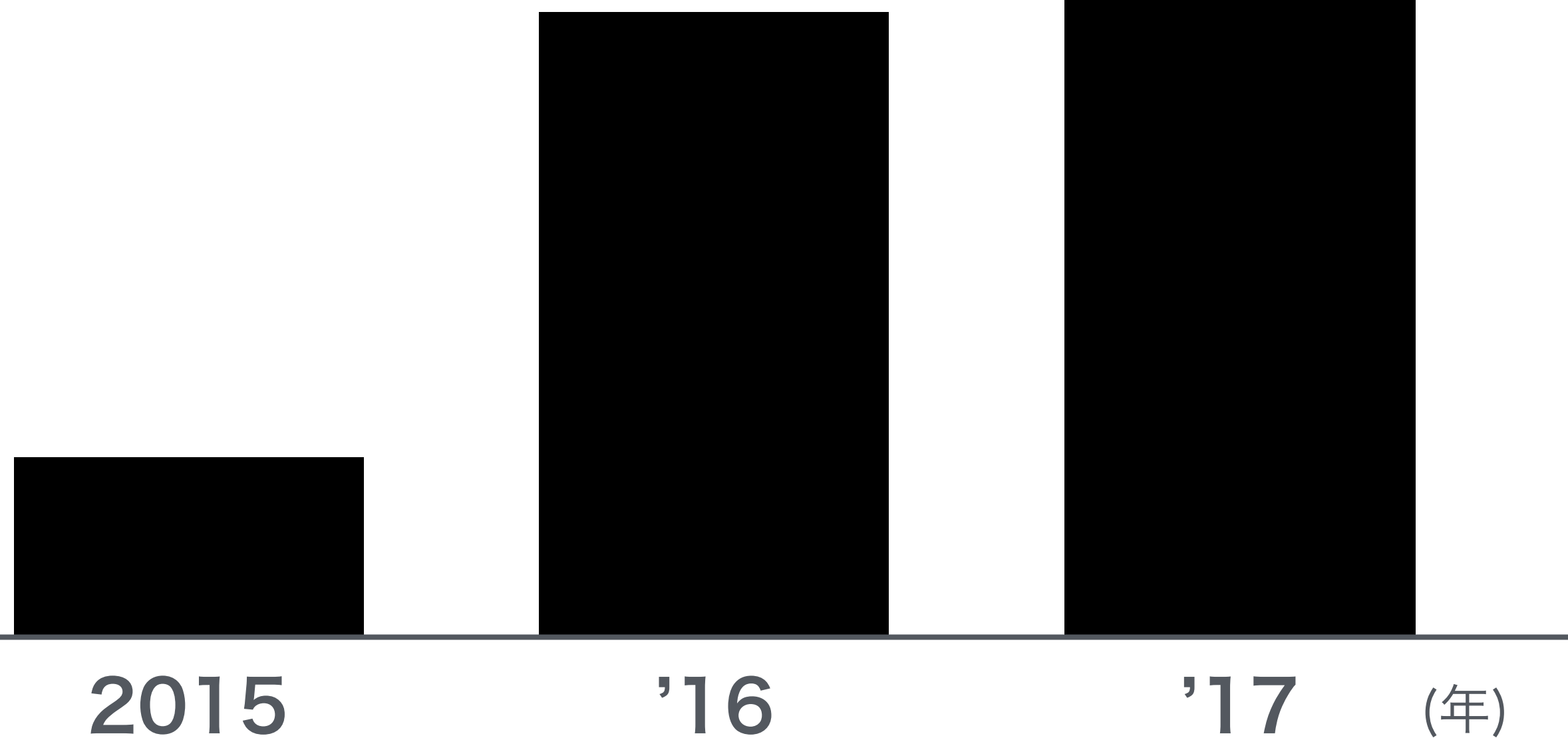
COMPASS

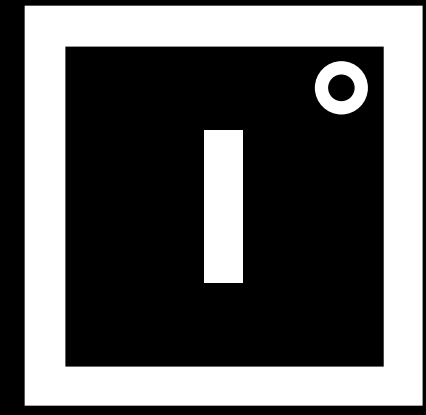
(1.6兆円)
150億ドル

年平均成長率

174%

不動産テクノロジー
プラットフォーム





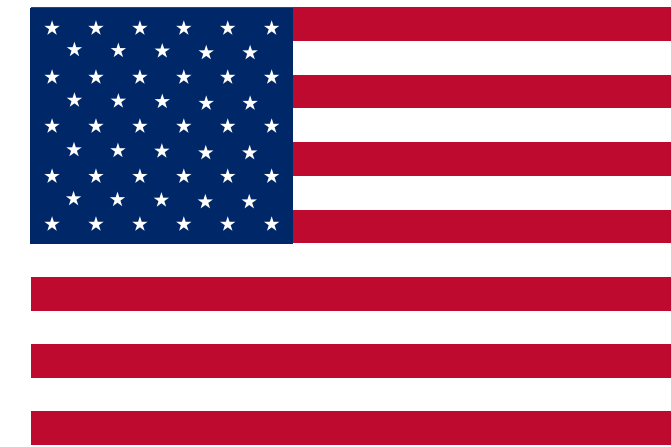
IMPROBABLE

ゲーム開発
パートナーシップ

仮想シミュレーション
パートナーシップ



米国政府



英国政府



(インフラシミュレーション)

エコシステムが拡大

ライドシェア

UBER



GMV

年平均成長率

108%

(1.6兆円)
150億ドル



2015

(3.9兆円)
360億ドル



'16

(7.1兆円)
650億ドル



'17 (年)

UBER



乗車回数/日

年平均成長率

140%

3,500万回

1,900万回

600万回

2015

'16

'17

(年)

UBER

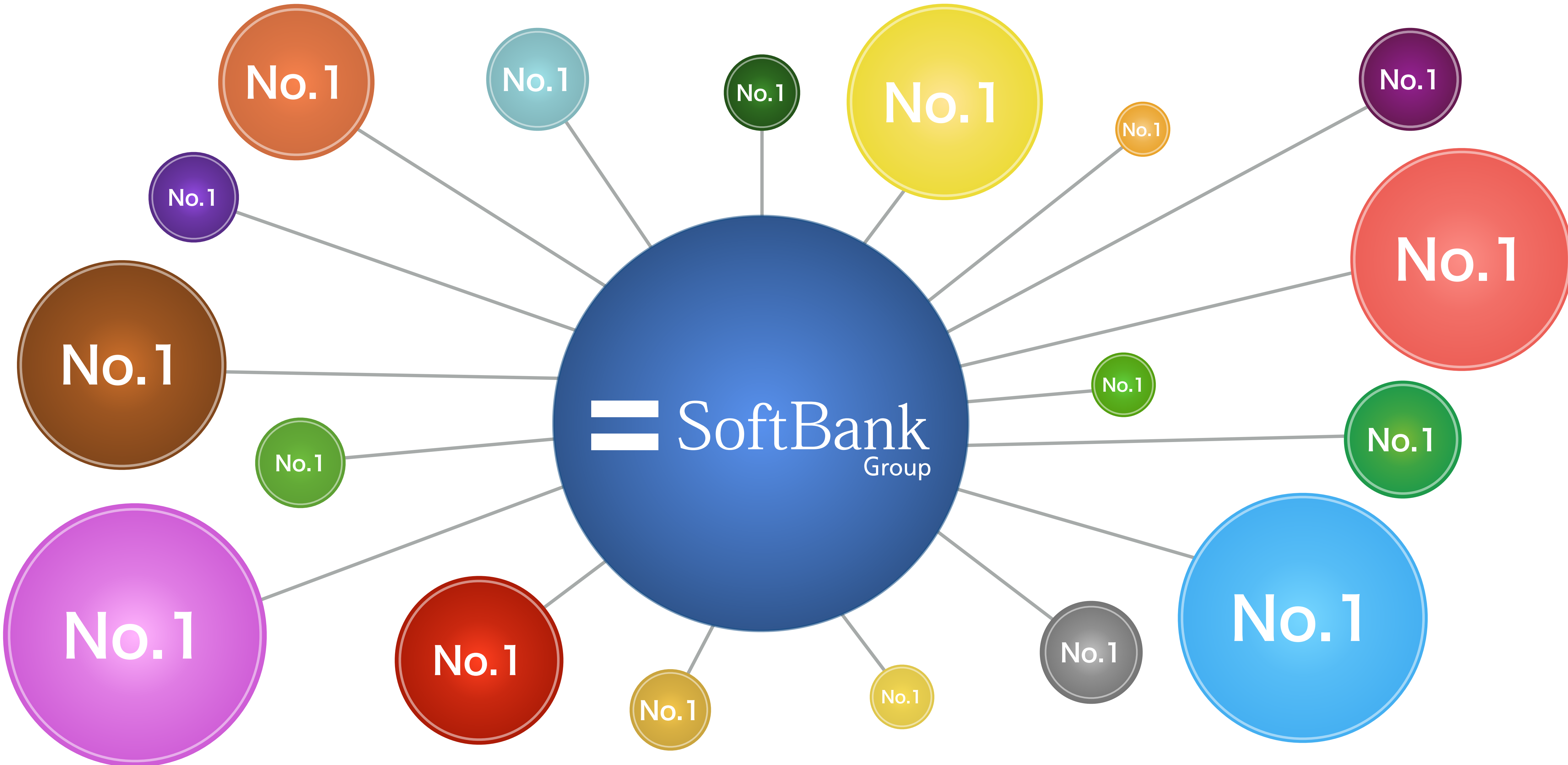


世界最大 ソーラー発電

200GW



MOU調印 (2018年3月27日)



群戦略：同志的結合グループ

群単戦略

300年成長し続ける企業へ



戰略的持株会社



SoftBank

Group

1. IFRSの適用について

2013年度よりIFRS（国際会計基準）を適用しています。2012年度についてもIFRSに準拠して表示しています。

2. 登録商標・商標について

本資料に掲載されている会社名、ロゴ、製品名、サービス名およびブランドなどは、ソフトバンクグループ株式会社または該当する各社の登録商標または商標です。

本資料の一部あるいは全体について、当社の許可なく複製および転載することを禁じます。

- iPhone、iPadはApple Inc.の商標です。

- iPhone商標はアイホン株式会社のライセンスに基づき使用されています。